

**SPRAWOZDANIE
FINANSOWE
FIT FABRIC SP. Z O.O.
ZA OKRES
OD 1 STYCZNIA 2021
DO 31 GRUDNIA 2021**

SPIS TREŚCI

1.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE FIT FABRIC SP. Z O.O.	3
1.1.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	3
1.2.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU	5
1.3.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	5
1.4.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	6
1.5.	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	7
2.	DODATKOWE INFORMACJE DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	8
2.1.	Informacje ogólne	8
2.2.	Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości	9
2.3.	Subiektywne oceny Zarządu oraz niepewność szacunków	21
2.4.	Korekta prezentacji oraz zmiana zasad rachunkowości	22
2.5.	Wartości niematerialne i prawne	22
2.6.	Rzeczowe aktywa trwałe	23
2.7.	Leasing	25
2.8.	Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	26
2.9.	Pożyczki udzielone	27
2.10.	Aktywa oraz rezerwa na podatek odroczoney	27
2.11.	Zapasy	28
2.12.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	28
2.13.	Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana	28
2.14.	Kapitał własny	29
2.15.	Rezerwy	29
2.16.	Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	29
2.17.	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	31
2.18.	Inne zobowiązania finansowe	31
2.19.	Zobowiązania z tytułu umów z klientami	31
2.20.	Przychody ze sprzedaży	32
2.21.	Przychody i koszty operacyjne	32
2.22.	Świadczenia pracownicze	33
2.23.	Przychody i koszty finansowe	33
2.24.	Podatek dochodowy	34
2.25.	Przepływy pieniężne	34
2.26.	Transakcje z podmiotami powiązanymi	35
2.27.	Aktywa oraz zobowiązania warunkowe	36
2.28.	Instrumenty finansowe	36
2.29.	Ryzyko dotyczące instrumentów finansowych	37
2.30.	Zarządzanie kapitałem	41
2.31.	Zdarzenia po dniu bilansowym	41
2.32.	Pozostałe informacje	42
2.33.	Zatwierdzenie	43

1. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE FIT FABRIC SP. Z O.O.**1.1. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**

	Noty	31.12.2021	31.12.2020
Wartości niematerialne	2.5.	0	0
Rzeczowe aktywa trwałe	2.6.	11 691	13 107
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	2.7.	37 388	51 309
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.8.	13	32
Pożyczki oraz pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	2.9.	0	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2.10.	0	0
Aktywa trwałe		49 092	64 448
Zapasy	2.11.	138	115
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.8.	3 864	2 529
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		0	163
Pożyczki oraz pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	2.9.	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2.12.	2 578	607
Aktywa obrotowe		6 580	3 414
Aktywa razem		55 672	67 862

	Noty	31.12.2021	31.12.2020
Kapitał podstawowy	2.14.	6	6
Zyski zatrzymane	2.14.	(17 514)	(10 151)
Kapitał własny razem		(17 508)	(10 145)
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.16.	18 979	13 226
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	33 700	47 716
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2.10.	0	0
Zobowiązania długoterminowe		52 679	60 942
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.16.	1 439	0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	2.17.	5 551	2 661
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	13 005	12 637
Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	2.22.	399	826
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	2.19.	107	941
Zobowiązania krótkoterminowe		20 501	17 065
Zobowiązania razem		73 180	78 007
Pasywa razem		55 672	67 862

1.2. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU

	Noty	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	2.19.	14 173	20 140
Przychody ze sprzedaży usług		13 476	18 802
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		697	1 338
Koszt własny sprzedaży	2.20.	19 570	21 216
Koszt sprzedanych usług		19 184	20 466
Koszt sprzedanych towarów i materiałów		386	750
Strata brutto ze sprzedaży		(5 397)	(1 076)
Koszty sprzedaży		715	858
Koszty ogólnoadministracyjne		1 422	2 832
Pozostałe przychody operacyjne	2.21.	3 409	570
Pozostałe koszty operacyjne	2.21	1 406	601
Strata z działalności operacyjnej		(5 531)	(4 797)
Przychody finansowe	2.23.	41	0
Koszty finansowe	2.23.	1 873	3 139
Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych		0	0
Strata przed opodatkowaniem		(7 363)	(7 936)
Podatek dochodowy	2.24.	0	556
Strata netto z działalności kontynuowanej		(7 363)	(8 492)
Strata netto		(7 363)	(8 492)

1.3. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Strata netto	(7 363)	(8 492)
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>	0	0
<i>Pozycje nie przenoszone do wyniku finansowego</i>	0	0
<i>Pozycje przenoszone do wyniku finansowego</i>	0	0
Całkowite dochody razem	(7 363)	(8 492)

1.4. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał własny				
	Kapitał podstawowy	Kapitał rezerwowy	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem
Saldo na dzień 01.01.2021 roku	6	0	0	(10 151)	(10 145)
Dopłaty do kapitału	0	0	0	0	0
Wpłata na podwyższenie kapitału	0	0	0	0	0
Przekazanie wyniku finansowego na kapitał	0	0	0	0	0
Razem transakcje z właścicielami	0	0	0	0	0
Strata netto za okres	0	0	0	(7 363)	(7 363)
Razem całkowite dochody	0	0	0	(7 363)	(7 363)
Saldo na dzień 31.12.2021 roku	6	0	0	(17 514)	(17 508)

	Kapitał własny				
	Kapitał podstawowy	Kapitał rezerwowy	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem
Saldo na dzień 01.01.2020 roku	6	0	0	(1 659)	(1 653)
Dopłaty do kapitału	0	0	0	0	0
Wpłata na podwyższenie kapitału	0	0	0	0	0
Przekazanie wyniku finansowego na kapitał	0	0	0	0	0
Razem transakcje z właścicielami	0	0	0	0	0
Strata netto za okres	0	0	0	(8 492)	(8 492)
Razem całkowite dochody	0	0	0	(8 492)	(8 492)
Saldo na dzień 31.12.2020 roku	6	0	0	(10 151)	(10 145)

1.5. JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	Noty	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Strata przed opodatkowaniem		(7 363)	(8 492)
Korekty:	2.23.		
Amortyzacja niefinansowych aktywów trwałych		11 216	12 523
Odpisy aktualizujące niefinansowe aktywa trwałe		0	0
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych		88	372
Zysk / (strata) ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		1 227	0
Zysk (strata) ze sprzedaży aktywów finansowych (innych niż instrumenty pochodne)		0	0
(Zysk) / strata z tytułu różnic kursowych		(41)	1 119
Koszty odsetek		1 762	1 876
Przychody z odsetek i dywidend		0	0
Zmiana stanu zapasów		(23)	146
Zmiana stanu należności		(1 335)	1 608
Zmiana stanu zobowiązań		2 056	798
Zmiana stanu rezerw		(427)	(34)
Inne korekty		(1 749)	(1 102)
Zapłacony podatek dochodowy		0	0
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		6 022	9 370
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych		0	0
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(1 575)	(3 869)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		168	617
Wydatki netto na nabycie jednostek zależnych		0	0
Wpływy netto ze sprzedaży jednostek zależnych		0	0
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych	2.8.	0	0
Pożyczki udzielone	2.8.	0	0
Wpływy ze sprzedaży pozostałych aktywów finansowych		0	0
Otrzymane odsetki	2.21.	0	0
Otrzymane dywidendy	2.21.	0	0
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(1 407)	(3 252)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy netto z tytułu emisji udziałów		0	0
Wykup dłużnych papierów wartościowych		0	0
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	2.15.	6 300	700
Spłaty kredytów i pożyczek	2.15.	0	(613)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu	2.7.2	(8 941)	(6 496)
Odsetki zapłacone		(3)	(80)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(2 936)	(6 489)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		1 971	(371)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	2.11.	607	978
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu		2 578	607

Pozycja Inne korekty w Przepływach środków pieniężnych z działalności operacyjnej zawiera wartość będącą efektem zmian umów leasingowych w tym zamknięcia, zmian zakresu, poprawka covidowa do MSSF 16.

2. DODATKOWE INFORMACJE DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

2.1. Informacje ogólne

2.1.1 Informacje o jednostce

Fit Fabric Sp. z o.o. (Spółka) powstała w wyniku przekształcenia Fit Fabric s.c. K. Zgierska, M. Wawrzycki, T. Zgierski aktem notarialnym z dnia 28.10.2016 r. Siedziba Spółki mieści się przy Placu Europejskim 2 w Warszawie (kod pocztowy 00-844).

Podstawowa działalność Spółki jest realizowana w kilkunastu lokalizacjach na terenie Łodzi i województwa łódzkiego. Siedziba Zarządu Spółki mieści się przy Placu Europejskim 2 w Warszawie, a biuro jest zlokalizowane w kompleksie biurowym Faktoria w Łodzi przy ul. Dowborczyków 25.

Spółka została wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000649393. Spółce nadano numer statystyczny REGON 101321861 oraz numer NIP 7282787835. Kapitał podstawowy Spółki na dzień 31.12.2021 r. wynosił 6.000 złotych.

2.1.2 Skład Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki

W skład Zarządu Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego tj. 5 lipca 2022 r. wchodził:

- Tarniowy Karol Albert – Członek Zarządu
- Grabowski Jakub – Członek Zarządu

W okresie od 01 stycznia 2021 roku do dnia 5 lipca 2022 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Zarządu Spółki :

- Skrzycki Maciej Michał – Członek Zarządu – odwołanie 23.11.2021 r.
- Grabowski Jakub – Członek Zarządu – powołanie 23.11.2021 r.

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień 5 lipca 2022 r. wchodził:

- Groń Tomasz – powołanie 10.12.2020 r.
- Józefiak Bartosz Michał – powołanie 19.05.2021 r.
- Falkiewicz Krzysztof – powołanie 23.11.2021 r.

W okresie od 01 stycznia 2021 r. do dnia zatwierdzenia sprawozdania tj. 5 lipca 2022 r. skład Rady Nadzorczej ulegał zmianie:

- Józefiak Bartosz Michał – powołanie 19.05.2021 r.
- Zgierska Katarzyna – odwołanie 14.07.2021 r.
- Grabowski Jakub – odwołanie 23.11.2021 r.
- Falkiewicz Krzysztof – powołanie 23.11.2021 r.

2.1.3 Charakter działalności Spółki

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest prowadzenie klubów fitness i związanych z tym usług dodatkowych:

- 93.13.Z DZIAŁALNOŚĆ OBIEKTÓW SŁUŻĄCYCH POPRAWIE KONDYCJI FIZYCZNEJ
- 96.04.Z DZIAŁALNOŚĆ USŁUGOWA ZWIĄZANA Z POPRAWĄ KONDYCJI FIZYCZNEJ,
- 46.39.Z SPRZEDAŻ HURTOWA NIEWYSPECJALIZOWANA ŻYWNOSCI, NAPOJÓW i WYROBÓW TYTONIOWYCH.

2.1.4 Informacje o Grupie Kapitałowej

Fit Fabric Sp. z o.o. jest Spółką zależną wchodzącą w skład Grupy Kapitałowej Benefit Systems, dla której podmiotem dominującym najwyższego szczebla jest Benefit Systems S.A.

2.2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości

2.2.1. Podstawa sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe Spółki sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (dalej „MSSF”), zatwierdzonymi przez Unię Europejską, obowiązującymi dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

2.2.2. Informacje o wpływie pandemii COVID-19 na działalność Spółki

W roku zakończonym 31 grudnia 2021, podobnie jak w roku 2020, działalność operacyjna Spółki pozostawała pod wpływem pandemii COVID-19, w tym przede wszystkim funkcjonowanie placówek fitness podlegało czasowym ograniczeniom nałożonym przez rząd. Branża fitness uznawana jest za jedną z najbardziej poszkodowanych branż w Polsce. Jako jedna z pierwszych została objęta zakazem funkcjonowania i jako jedna z ostatnich została z tego zakazu zwolniona. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania nie ma ograniczeń w funkcjonowaniu klubów fitness. Spółka posiada zapewnienie od jedyne go udziałowca o zapewnieniu odpowiedniego poziomu finansowania celem zapewnienia kontynuacji działalności.

W czasie trwania zakazu działalności kierownictwo podjęło działania mające na celu ograniczenie ryzyka, które ma zamiar kontynuować w przypadku ewentualnych kolejnych zakazów. Obejmują one w szczególności:

- W czasie zamknięcia klubów Spółka kontynuowała kontakt z klubowiczami poprzez media społecznościowe, oferowała zajęcia w postaci treningów online. Klienci mieli też możliwość zawieszania karnetów od kwietnia 2020 do otwarcia klubów. Spółka nie pobierała opłat za zamrożone karnety, a umowy zostały wydłużone o ten okres.
- Wykorzystanie mechanizmów osłonowych wprowadzanych dla polskich pracodawców poprzez przyjęcie Ustawy o zmianie ustawy o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych oraz niektórych innych ustaw, ze szczególnym uwzględnieniem wzajemnych zobowiązań z tyt. długoterminowych umów najmu lokali w galeriach handlowych, wsparcia funduszu wynagrodzeń pracowników oraz redukcji wielkości etatów w okresie obniżonej skali działalności gospodarczej oraz rozwiązań płynnościowych, w tym gwarancji BGK dla dużych przedsiębiorców
- Znaczące ograniczenie kosztów zmiennych i stałych szczególnie w zakresie opłat czynszowych i wynagrodzeń, zwłaszcza zleceniobiorców, związanych z wstrzymaną działalnością zamkniętych klubów
- Krótkoterminowe ograniczenia w obszarze kosztów sprzedaży i ogólnego Zarządu
- Wprowadzeniu szeregu działań związanych z odpowiednim zarządzaniem sytuacją płynnościową, w tym przede wszystkim uzyskanie wakacji czynszowych w płatnościach rat leasingowych, zawieranie porozumień z wynajmującymi, wydłużenie terminów płatności z kluczowymi dostawcami, wstrzymanie wydatków inwestycyjnych i przedłużenie terminów planowanych otwarć nowych klubów.
- Uzyskanie prolongaty w zapłacie zobowiązań ZUS i podatku PIT
- Uzyskania wsparcia od Spółki Benefit Systems S.A. i innych partnerów z Grupy Kapitałowej.

Działalność klubów fitness została wznowiona 28 maja 2021 r. Oznacza to, że z pewnymi przerwami Spółka była ograniczona w zakresie funkcjonowania i generowania przychodów przez ponad rok. Aby złagodzić negatywne skutki zawieszenia działalności klubów Zarząd planuje umocnienie pozycji Fit Fabric Sp. z o. o. na rynku Łodzi oraz okolicznych miejscowości poprzez rozbudowywanie sieci klubów fitness, nie wykluczając ekspansji poza teraz województwa łódzkiego. Ponadto Zarząd Spółki podejmuje kroki mające na celu zwiększenie atrakcyjności i różnorodności oferty Spółki, gdyż można zauważyć, że pandemia koronawirusa wpływa na wzrost świadomości społeczeństwa w sferze konieczności dbania o zdrowy styl życia. W związku z powyższym Spółka rozszerzyła swoją ofertę o treningi online i liczne materiały eksperckie, personalizowane plany żywieniowe, konsultacje z dietetykami i trenerami personalnymi, a także prowadzone są zajęcia i kursy mindfulness.

2.2.3. Zmiany standardów lub interpretacji

Nowe i zmienione standardy przyjęte przez Spółkę od 1 stycznia 2021 roku

- *Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16 – reforma IBOR (Faza 2)*

Zmiany wprowadzone w ramach Fazy 2 dostarczają rozwiązań księgowych dla ujmowania zmian w kontraktowych przepływach pieniężnych lub zmian w powiązaniach zabezpieczających, wynikających z zastosowania nowej stopy referencyjnej na etapie wdrożenia reformy IBOR oraz wymogów w zakresie ujawnień dotyczących wpływu reformy. Rada MSR wprowadziła do MSSF 9 praktyczne uproszczenia dotyczące ujęcia zmian w przepływach pieniężnych wymaganych przez reformę. Zmiany te ujmują się poprzez aktualizację efektywnej stopy procentowej. Z praktycznego uproszczenia można skorzystać tylko wtedy, gdy zmiana stopy referencyjnej wynika bezpośrednio z reformy i gdy nowa stopa referencyjna kontraktu jest ekonomicznie ekwiwalentna do poprzedniej stopy przed reformą.

Zaproponowano również umożliwienie wprowadzenia zmian wymaganych przez reformę IBOR w wyznaczaniu pozycji zabezpieczanych i w dokumentacji dotyczącej pozycji zabezpieczanych zgodnie z MSSF 9 i MSR 39, nie powodując zaprzestania stosowania określonych wymogów rachunkowości zabezpieczeń.

Wprowadzono nowe wymogi ujawnień, w tym m.in. w odniesieniu do: sposobu w jaki jednostka zarządza przejściem na stopę wolną od ryzyka; wartości bilansowej aktywów finansowych i zobowiązań finansowych, które nadal stanowią punkt odniesienia dla wskaźników referencyjnych będących przedmiotem reformy; sposobu w jaki jednostka ustaliła, które modyfikacje kwalifikują się do praktycznego zastosowania.

W związku z tym, że Spółka posiada dług oprocentowany zmiennym oprocentowaniem, praktyczne rozwiązanie przedstawione w zmianie do standardu może umożliwić ograniczenie ujęcia jednorazowego zysku lub straty, który może powstać w związku ze zmianą stóp referencyjnych.

W związku z tym, że Spółka nie stosuje instrumentów pochodnych opartych na stopach procentowych, ani nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń, zmiana nie ma wpływu na jej sprawozdania finansowe w tym zakresie. Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub później.

- *Zmiana MSSF 16 „Leasing: Obniżki czynszu leasingowego związane z COVID-19”*

Spółka skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania praktycznego rozwiązania wprowadzonego zmianą MSSF 16 w następstwie pandemii COVID-19. Praktyczne rozwiązanie daje leasingobiorcy możliwość nieprzeprowadzenia oceny czy ulga w czynszu stanowi zmianę leasingu, i ujęcia wszelkich zmian opłat leasingowych wynikających z ulgi w czynszu w taki sam sposób, w jaki ująłby zmianę, gdyby zmiana ta nie stanowiła zmiany leasingu. Praktyczne rozwiązanie opisane powyżej stosuje się jedynie do ulg w czynszach przyznawanych bezpośrednio w związku pandemią COVID-19 i tylko przy spełnieniu określonych warunków. Zmiana standardu nie przewiduje żadnych zmian dotyczących rachunkowości po stronie leasingodawcy.

Spółka zastosowała zmianę retrospektywnie, po raz pierwszy w 2020 roku, bez wpływu na saldo zysków zatrzymanych na dzień 1 stycznia 2020 roku. Wpływ zastosowania zmiany w okresie objętym niniejszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym został przedstawiony w nocy 8. W marcu 2021 roku okres stosowania uproszczenia został przedłużony o rok, tj. w odniesieniu do płatności leasingowych należnych do 30 czerwca 2022 roku.

- *Nowy MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”*

Nowy standard regulujący ujęcie, wycenę, prezentację i ujawnienia dotyczące umów ubezpieczeniowych i reasekuracyjnych. Standard zastępuje dotychczasowy MSSF 4.

Nowy standard pozostaje bez wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, ponieważ nie prowadzi ona działalności ubezpieczeniowej.

Opublikowane standardy i interpretacje, które nie weszły w życie dla okresów rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku i ich wpływ na sprawozdanie Spółki

Do dnia sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego zostały opublikowane nowe lub znowelizowane standardy i interpretacje, obowiązujące dla okresów rocznych następujących po 2021 roku. Lista obejmuje również zmiany, standardy i interpretacje opublikowane przez Radę MSR, ale niezaakceptowane jeszcze przez Unię Europejską:

- *Zmiana MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”*

Rada MSR doprecyzowała zasady klasyfikacji zobowiązań do długo- lub krótkoterminowych przede wszystkim w dwóch aspektach: doprecyzowano, że klasyfikacja jest zależna od praw jakie posiada jednostka na dzień bilansowy; intencje kierownictwa w odniesieniu do przyspieszenia lub opóźnienia płatności zobowiązania nie są brane pod uwagę.

W związku z tym, że Spółka stosuje już zasady spójne ze zmienionym standardem, zmiany nie będą miały wpływu na jej sprawozdania finansowe.

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później. Zmiany nie zostały jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską.

- *Zmiana MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach”*

Obowiązujące do tej pory zasady regulujące rozliczenie utraty kontroli nad jednostką zależną przewidywały, że ujmuje się na ten moment zysk lub stratę. Z kolei zasady stosowania metody praw własności mówiły, że wynik transakcji z podmiotami wycenianymi metodą praw własności ujmuje się tylko do wysokości udziału pozostałych udziałowców tych podmiotów.

W sytuacji, gdy jednostka dominująca sprzedaje lub wnosi aportem udziały w spółce zależnej do podmiotu wycenianego MPW w taki sposób, iż traci nad nią kontrolę, wyżej przytoczone regulacje byłyby ze sobą sprzeczne. Zmiana MSSF 10 i MSR 28 likwiduje tę kolizję następująco:

- jeżeli jednostka, nad którą utracono kontrolę, stanowi przedsiębiorstwo (biznes), wynik na transakcji ujmowany jest w całości;
- jeżeli jednostka, nad którą utracono kontrolę, nie stanowi przedsiębiorstwa, wynik ujmowany jest tylko do wysokości udziału innych inwestorów.

Spółka nie posiada udziałów w spółkach stowarzyszonych wycenianych metodą praw własności, w związku z tym zmiana standardów nie będzie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

Wejście w życie tej zmiany zostało wstrzymane przez Unię Europejską.

Spółka zamierza wdrożyć powyższe regulacje w zakresie dotyczącym Spółki w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy lub interpretacje.

2.2.4. Zasady rachunkowości

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

Jednostki stowarzyszone to takie jednostki, nad którymi Spółka nie sprawuje kontroli, ale na które wywiera znaczący wpływ, uczestnicząc w ustalaniu polityki finansowej i operacyjnej.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w cenie nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Inwestycje w jednostkach zależnych

Za jednostki zależne w sprawozdaniu finansowym Spółki uznaje się te jednostki, w odniesieniu do których Spółka ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną w celu uzyskania korzyści z ich działalności. Przy dokonywaniu oceny, czy Spółka kontroluje daną jednostkę uwzględnia się istnienie oraz wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować lub zamienić.

Inwestycje w jednostkach zależnych w sprawozdaniu finansowym zaliczane są do aktywów trwałych. Udziały w jednostkach zależnych wycenia się w cenie nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostkach zależnych ujmuje się w rachunku zysków i strat jako odpisy aktualizujące wartość inwestycji w jednostkach zależnych.

Transakcje w walutach obcych

Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), które są również walutą funkcjonalną Spółki.

Co do zasady, transakcje wyrażone w walutach innych niż waluta funkcjonalna są przeliczane na walutę funkcjonalną przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji (kurs spot). Jeżeli jednak transakcja sprzedaży lub zakupu poprzedzona jest odpowiednio otrzymaniem lub uiszczeniem zaliczki w walucie obcej, zaliczka na dzień jej zapłaty ujmowana jest po kursie na ten dzień. Następnie w momencie ujęcia w sprawozdaniu z wyniku przychodu osiąganego w walucie lub kosztu lub zakupionego składnika aktywów transakcje te ujmowane są po kursie z dnia ujęcia zaliczki, a nie po kursie z dnia, w którym został ujęty przychód lub koszt lub składnik aktywów.

Na dzień bilansowy pozycje pieniężne wyrażone w walutach innych niż waluta funkcjonalna są przeliczane na walutę funkcjonalną przy zastosowaniu kursu zamknięcia obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego, tj. średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Niepieniężne pozycje ujmowane według kosztu historycznego, wyrażonego w walucie obcej, są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji.

Niepieniężne pozycje ewidencjonowane według wartości godziwej, wyrażonej w walucie obcej, wyceniane są według kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej, tj. średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe powstałe z rozliczenia transakcji lub przeliczenia pozycji pieniężnych innych niż instrumenty pochodne, ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych w kwocie netto, za wyjątkiem różnic kursowych kapitalizowanych w wartości aktywów w przypadkach określonych zasadami rachunkowości (przedstawione w punkcie dotyczącym kosztów finansowania zewnętrznego).

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu dostosowywanego składnika aktywów, aktywuje się jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości, która koryguje koszty odsetek.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne obejmują znaki towarowe, patenty i licencje, oprogramowanie komputerowe, koszty prac rozwojowych oraz pozostałe wartości niematerialne, które spełniają kryteria ujęcia określone w MSR 38. W pozycji tej wykazywane są również wartości niematerialne, które nie zostały jeszcze oddane do użytkowania (wartości niematerialne w trakcie wytwarzania).

Wartości niematerialne wykazywane są na dzień bilansowy według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową przez okres ich ekonomicznej użyteczności. Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych poddawane są corocznej weryfikacji, a w razie konieczności korygowane od początku następnego roku obrotowego.

Przewidywany okres użytkowania dla poszczególnych grup wartości niematerialnych wynosi:

Grupa	Okres
Patenty i licencje	1-3 lata
Oprogramowanie komputerowe	2-5 lat
Pozostałe wartości niematerialne	2-5 lat

Koszty związane z utrzymaniem oprogramowania, ponoszone w okresach późniejszych, ujmowane są jako koszt okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac badawczych ujmowane są w wyniku w momencie ich poniesienia.

Nakłady ponoszone na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia przenoszone są na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Ocena przyszłych korzyści odbywa się na podstawie zasad określonych w MSR 36.

Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego, zgodnie z którym składniki aktywów są ujmowane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Zakończone prace rozwojowe są amortyzowane liniowo przez przewidywany okres uzyskiwania korzyści, który przeciętnie wynosi 4 lata.

W roku bilansowym 2021 Spółka nie prowadziła prac rozwojowych.

Zyski lub straty wynikłe ze zbycia wartości niematerialnych są określane jako różnica pomiędzy wpływami netto ze sprzedaży, a wartością bilansową zbywanego składnika wartości niematerialnych. Te zyski i straty ujmowane są w wyniku w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych w momencie przejęcia przez nabywcę kontroli nad zbywanym składnikiem wartości niematerialnych zgodnie z wymogami MSSF 15 (patrz podpunkt „Przychody ze sprzedaży” w niniejszym punkcie dodatkowych informacji do sprawozdania finansowego). Kwotę wynagrodzenia w ramach transakcji zbycia składnika wartości niematerialnych ustala się zgodnie z wymogami MSSF 15 dotyczącymi ustalania ceny transakcyjnej.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Cenę nabycia zwiększają wszystkie koszty związane bezpośrednio z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdadnego do użytkowania.

Po początkowym ujęciu rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy lub montażu i przekazania środka trwałego do używania.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, który dla poszczególnych grup rzeczowych aktywów trwałych wynosi:

Grupa	Okres
Inwestycje w obce środki trwałe	5 -10 lat
Maszyny i urządzenia	3 - 10 lat
Środki transportu	3 - 5 lat
Pozostałe środki trwałe	3 - 5 lat

Rozpoczęcie amortyzacji następuje w miesiącu następującym po miesiącu, w którym środek trwały jest dostępny do użytkowania. W przypadku gdy środek trwały jest wyposażeniem biura oraz jego wartość nie przekracza 3,5 tys. zł, wówczas podlega on jednorazowemu odpisowi. W pozostałych przypadkach środek jest amortyzowany zgodnie z powyższym okresem użytkowania, niezależnie od wartości.

Okresy użytkowania oraz metody amortyzacji weryfikowane są raz w roku, powodując ewentualną korektę odpisów amortyzacyjnych w kolejnych latach.

Środki trwałe dzielone są na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych przeglądów oraz istotne części zamienne i wyposażenie, jeżeli będą wykorzystywane przez okres dłuższy niż rok. Bieżące koszty utrzymania poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, ujmowane są w wyniku w momencie ich poniesienia.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta ze sprawozdania z sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży, likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych określane są jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i ujmowane są w wyniku w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych w momencie przejścia przez nabywcę kontroli nad zbywanym składnikiem rzeczowych aktywów trwałych zgodnie z wymogami MSSF 15 (patrz podpunkt „Przychody ze sprzedaży”). Kwotę wynagrodzenia w ramach transakcji zbycia składnika rzeczowych aktywów trwałych ustala się zgodnie z wymogami MSSF 15 dotyczącymi ustalania ceny transakcyjnej.

Leasing

Spółka jako leasingobiorca

Dla Spółka podejmuje decyzję, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Leasing został zdefiniowany jako umowa lub część umowy, która przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów (bazowy składnik aktywów) na dany okres w zamian za wynagrodzenie. W tym celu analizuje się trzy podstawowe aspekty:

- czy umowa dotyczy zidentyfikowanego składnika aktywów, który albo jest wyraźnie określony w umowie lub też w sposób dorozumiany w momencie udostępnienia składnika aktywów Spółce,
- czy Spółka ma prawo do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania składnika aktywów przez cały okres użytkowania w zakresie określonym umową,
- czy Spółka ma prawo do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez cały okres użytkowania.

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązanie z tytułu leasingu. Za datę rozpoczęcia leasingu uznaje się datę przekazania przez leasingodawcę przedmiotu leasingu.

Prawo do użytkowania jest początkowo wyceniane w cenie nabycia składającej się z wartości początkowej zobowiązania z tytułu leasingu, początkowych kosztów bezpośrednich poniesionych przez leasingobiorcę, szacunku kosztów przewidywanych w związku z demontażem bazowego składnika aktywów oraz opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed nią, pomniejszonych o zachęty leasingowe.

Po początkowym ujęciu, Spółka amortyzuje prawa do użytkowania metodą liniową od daty rozpoczęcia leasingu do końca okresu użytkowania prawa do użytkowania lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza. Jeśli występują ku temu przesłanki, prawa do użytkowania poddaje się testom na utratę wartości zgodnie z MSR 36. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania po początkowym ujęciu mogą zostać skorygowane z tytułu ponownej wyceny zobowiązania leasingowego ze względu na ponowną ocenę lub modyfikację leasingu.

Okresy amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania są następujące:

- | | |
|---|----------|
| ▪ prawo do użytkowania nieruchomości | 2-13 lat |
| ▪ prawo do użytkowania sprzętu fitness | 2-10 lat |
| ▪ prawo do użytkowania pozostałych aktywów (samochodów i sprzętu biurowego) | 2-4 lata |

W dacie rozpoczęcia Spółka wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty z wykorzystaniem stopy procentowej leasingu, jeśli można ją łatwo ustalić. W przeciwnym wypadku stosuje się krańcową stopę procentową leasingobiorcy.

Opłaty leasingowe uwzględniane w wartości zobowiązania z tytułu leasingu składają się ze stałych (w tym zasadniczo stałych) opłat leasingowych, zmiennych opłat leasingowych zależnych od indeksu lub stawki, kwot oczekiwanych do zapłaty jako gwarantowana wartość końcowa, płatności z tytułu wykonania opcji kupna i kar za wykonanie opcji wypowiedzenia leasingu, jeśli ich wykonanie jest racjonalnie pewne.

Po początkowym ujęciu, zobowiązanie z tytułu leasingu jest pomniejszane o dokonane spłaty i powiększane o naliczone odsetki przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Wycena zobowiązania z tytułu leasingu jest aktualizowana w celu odzwierciedlenia modyfikacji umowy leasingu oraz ponownej oceny okresu leasingu, wykonania opcji kupna, gwarantowanej wartości końcowej lub opłat leasingowych zależnych od indeksu lub stawki. Co do zasady aktualizacja wartości zobowiązania jest ujmowana jako korekta składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Okres leasingu to nieodwoływalny okres leasingu; okresy objęte opcją przedłużenia i wcześniejszego zakończenia leasingu są uwzględnione w okresie leasingu, jeśli istnieje rozsądna pewność, że leasing będzie przedłużony lub umowa nie zostanie wcześniej zakończona.

Spółka stosuje dopuszczone standardem praktyczne rozwiązania i ujmuje opłaty leasingowe w wyniku metodą liniową w trakcie okresu leasingu dla następujących rodzajów umów leasingowych:

- umów, których okres leasingu jest krótszy niż 12 miesięcy (dla poszczególnych klas aktywów);
- umów, w których bazowy składnik aktywów ma wartość mniejszą niż 3 tys. zł (indywidualnie dla każdej umowy leasingowej). W Spółce dotyczy to przede wszystkim terminali płatniczych zainstalowanych w obiektach sportowych.

Spółka prezentuje prawa do użytkowania w Aktywach trwałych jako osobną pozycję obok Rzeczowych aktywów trwałych, co do których posiada tytuł własności oraz obok Wartości niematerialnych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

Zmiana leasingu: ulgi w czynszach przyznawane leasingobiorcy bezpośrednio w związku pandemią COVID-19

Dla umów najmu nieruchomości, Spółka zastosowała praktyczne rozwiązanie wprowadzone Zmianą do MSSF 16 w 2020 roku w następstwie pandemii COVID-19. Praktyczne rozwiązanie daje leasingobiorcy możliwość nieprzeprowadzania oceny czy ulga w czynszu, która spełnia określone warunki, stanowi zmianę leasingu, i ujęcia wszelkich zmian opłat leasingowych wynikających z ulgi w czynszu w taki sam sposób, w jaki ująłby zmianę, gdyby zmiana ta nie stanowiła zmiany leasingu. Praktyczne rozwiązanie opisane powyżej stosuje się jedynie do ulg w czynszach przyznawanych bezpośrednio w związku pandemią COVID-19 i tylko wtedy, gdy spełniono wszystkie poniższe warunki:

- zmiana opłat leasingowych prowadzi do zaktualizowanego wynagrodzenia za leasing, które jest zasadniczo takie samo bądź niższe niż wynagrodzenie za leasing obowiązujące bezpośrednio przed tą zmianą;
- jakiegokolwiek obniżenie opłat leasingowych dotyczy jedynie płatności pierwotnie wymagalnych w dniu 30 czerwca 2022 r. lub przed tą datą (na przykład ulga w czynszu spełniałaby ten warunek, jeżeli skutkowałaby obniżeniem opłat leasingowych w dniu 30 czerwca 2022 r. lub przed tą datą i większymi opłatami leasingowymi wymagalnymi po dniu 30 czerwca 2022 r.); oraz
- inne warunki leasingu nie zostały znacząco zmienione.

W efekcie, zobowiązanie leasingowe jest ponownie wyceniane przy zastosowaniu niezmienionej stopy procentowej, a efekt wyceny ujmuje się w sprawozdaniu z wyniku w podstawowej działalności operacyjnej jako pomniejszenie odpowiednich kosztów operacyjnych wg funkcji w zależności od tego, gdzie przypisane są koszty danej umowy leasingu.

Spółka jako subleasingodawca / leasingodawca

Spółka klasyfikuje umowy subleasingu jako leasing operacyjny lub finansowy w odniesieniu do składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania wynikającego z leasingu głównego, a nie w odniesieniu do bazowego składnika aktywów. Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, jeśli przenosi znacząco wszystkie ryzyka i korzyści z prawa do użytkowania aktywów wynikającego z leasingu głównego. W przeciwnym razie jest klasyfikowany jako leasing operacyjny.

Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają następujące składniki aktywów:

- wartość firmy, przy czym po raz pierwszy test na utratę wartości przeprowadza się do końca okresu, w którym miało miejsce połączenie;

- wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz
- wartości niematerialne, które jeszcze nie są dostępne do użytkowania.

Spółka nie posiada aktywów trwałych o nieokreślonym okresie użytkowania.

W odniesieniu do pozostałych składników wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych dokonywana jest coroczna ocena, czy wystąpiły przesłanki, które mogą świadczyć o utracie ich wartości. W razie stwierdzenia, że jakieś zdarzenia lub okoliczności mogą wskazywać na trudność w odzyskaniu wartości bilansowej danego składnika aktywów, przeprowadzany jest test na utratę wartości.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują wpływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące wpływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpis z tytułu utraty wartości w pierwszej kolejności przypisywany jest do wartości firmy. Pozostała kwota odpisu obniża proporcjonalnie wartość bilansową aktywów wchodzących do ośrodka wypracowującego przepływy. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości ujmowane są w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych. Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Testy na utratę wartości niefinansowych aktywów trwałych (w tym dotyczących pozycji wykazywanych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Fit Fabric Sp. z o.o.) dla grupy kapitałowej Benefit Systems S.A. zostały opracowane na poziomie jednostki dominującej. W wyniku przeprowadzonych testów nie stwierdzono utraty wartości aktywów trwałych. Więcej informacji o tych testach przedstawiono w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jednostki dominującej.

Instrumenty finansowe

Instrumentem finansowym jest każda umowa, która skutkuje powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i jednocześnie zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe jest wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, gdy Spółka staje się stroną umowy tego instrumentu. Standaryzowane transakcje kupna i sprzedaży aktywów i zobowiązań finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Składnik aktywów finansowych wyłącza się ze sprawozdania z sytuacji finansowej w przypadku, gdy wynikające z zawartej umowy prawa do korzyści ekonomicznych i ryzyka z niej wynikające zostały zrealizowane, wygasły lub Spółka się ich zrzekła. Spółka wyłącza ze sprawozdania z sytuacji finansowej zobowiązanie finansowe wtedy, gdy zobowiązanie wygasło, to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Aktywa oraz zobowiązania finansowe wyceniane są według zasad przedstawionych poniżej.

Aktywa finansowe

Na dzień nabycia Spółka wycenia aktywa finansowe w wartości godziwej. Z wyłączeniem aktywów wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik, Spółka włącza do wartości początkowej wyceny aktywów finansowych koszty transakcji, które można bezpośrednio przypisać do ich nabycia lub emisji. Wyjątkiem od tej zasady są należności z tytułu dostaw i usług, które Spółka wycenia w ich cenie transakcyjnej w rozumieniu MSSF 15, przy czym nie dotyczy to tych pozycji należności z tytułu dostaw i usług, których termin płatności jest dłuższy niż rok i które zawierają istotny komponent finansowania zgodnie z definicją z MSSF 15.

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, Spółka klasyfikuje z podziałem na wycenianie w:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz
- instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Klasyfikacja aktywów finansowych dokonywana jest w momencie początkowego ujęcia i może być zmieniona jedynie wówczas, gdy zmienił się biznesowy model zarządzania aktywami finansowymi. Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków lub strat z wyceny w wyniku finansowym lub w pozostałych

całkowitych dochodach. Spółka dokonuje klasyfikacji aktywów finansowych do kategorii na podstawie modelu biznesowego funkcjonującego w Spółce w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz wynikających z umowy przepływów pieniężnych charakterystycznych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki (i nie zostały wyznaczone w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez wynik):

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy,
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Spółka zalicza:

- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- należności z tytułu pożyczek,
- należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (z wyłączeniem tych, dla których nie stosuje się zasad MSSF 9),
- dłużne papiery wartościowe.

Wymienione klasy aktywów finansowych prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w podziale na aktywa trwałe i obrotowe w pozycjach „Pożyczki oraz pozostałe aktywa finansowe”, „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności” oraz „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”. Wycena krótkoterminowych należności odbywa się w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Przychody z tytułu odsetek ustalanych metodą efektywnej stopy procentowej Spółka ujmuje w wyniku w pozycji „Przychody finansowe”.

Straty z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług Spółka ujmuje w pozostałych kosztach operacyjnych, zaś straty z tytułu utraty wartości pozostałych aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie w pozycji „Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”. W obydwu przypadkach wykazywane straty pomniejszane są o zyski z tytułu odwrócenia odpisów aktualizujących. Zyski i straty powstałe w związku z wyłączeniem aktywów należących do tej kategorii ze sprawozdania z sytuacji finansowej Spółka ujmuje w wyniku w pozycji „Zysk / (strata) z zaprzestania ujmowania aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie”. Pozostałe zyski i straty z aktywów finansowych ujmowane w wyniku, w tym różnice kursowe, prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych;
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Przychody z tytułu odsetek, zyski i straty z tytułu utraty wartości oraz różnice kursowe związane z tymi aktywami obliczane są i ujmowane w wyniku finansowym w taki sam sposób, jak ma to miejsce w przypadku aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie. Pozostałe zmiany wartości godziwej tych aktywów ujmowane są przez pozostałe całkowite dochody. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody skumulowane zyski lub straty rozpoznane wcześniej w pozostałych całkowitych dochodach podlegają przeklasyfikowaniu z kapitału do wyniku. W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiadała aktywów finansowych kwalifikujących się do tej kategorii wyceny.

Aktywa finansowe zaliczone do kategorii wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ze względu na model biznesowy i charakter przepływów z nimi związanych podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy w celu ujęcia oczekiwanych strat kredytowych, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości. Sposób dokonywania tej oceny i szacowania odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych różni się dla poszczególnych klas aktywów finansowych:

- Dla należności z tytułu dostaw i usług Spółka stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu. Szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania i typu odbiorcy (B2B, B2C). Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością na bazie dostępnych danych historycznych.
- W odniesieniu do pozostałych klas aktywów, w przypadku instrumentów, dla których wzrost ryzyka kredytowego od pierwszego ujęcia nie był znaczący lub ryzyko jest niskie, Spółka zakłada ujęcie w pierwszej kolejności strat z niewykonania zobowiązania dla okresu kolejnych 12 miesięcy. Jeśli wzrost ryzyka kredytowego od momentu jego początkowego ujęcia był znaczny, ujmuje się straty odpowiednie dla całego życia instrumentu.

Spółka przyjęła, że znaczy wzrost ryzyka następuje, kiedy przeterminowanie płatności przekracza 30 dni.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to: należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości, należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega, pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty). W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Aktywa finansowe są spisane, w całości lub w części, kiedy Spółka wyczerpie praktycznie wszystkie działania w zakresie ścigania i uzna, że nie można już racjonalnie oczekiwać odzyskania należności. Zazwyczaj następuje to, gdy:

- składnik aktywów jest przeterminowany ponad 360 dni,
- nastąpiła upadłość lub likwidacja dłużnika,
- nastąpiła niewypłacalność dłużnika.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- zobowiązania z tytułu leasingu,
- inne zobowiązania finansowe.

Na dzień nabycia Spółka wycenia zobowiązania finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej otrzymanej kwoty. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich zobowiązań finansowych, poza kategorią zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik.

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, za wyjątkiem zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu lub wyznaczonych jako wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Do kategorii zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy Spółka zalicza instrumenty pochodne inne niż instrumenty zabezpieczające.

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zyski i straty z wyceny zobowiązań finansowych ujmowane są w wyniku finansowym w działalności finansowej.

Rachunkowość zabezpieczeń

Spółka nie posiada instrumentów pochodnych stanowiących zabezpieczenie przepływów pieniężnych ani wartości godziwej.

Zapasy

Zapasy wyceniane są według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia / kosztu wytworzenia oraz wartości netto możliwej do uzyskania. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia składają się koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Rozchód materiałów i towarów ustala się z zastosowaniem metody „pierwsze weszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Wartość netto możliwa do uzyskania jest to szacowana cena sprzedaży ustalana w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują gotówkę w kasie i na rachunkach bankowych, depozyty płatne na żądanie oraz krótkoterminowe inwestycje o dużej płynności (do 3 miesięcy), łatwo wymienne na gotówkę, dla których ryzyko zmiany wartości jest nieznaczne.

W ramach szczegółowej analizy ustalono klasyfikacje oraz oszacowano odpis z tytułu utraty wartości zgodnie z MSSF 9. Środki pieniężne na rachunkach bankowych spełniają test SPPI oraz test modelu biznesowego „utrzymywane w celu ściągnięcia”. W związku z tym środki pieniężne są wyceniane według zamortyzowanego kosztu.

Aktywa trwale zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (grupy aktywów trwałych) są klasyfikowane przez Spółkę jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w wyniku transakcji sprzedaży a nie poprzez dalsze użytkowanie. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy składnik aktywów (grupa aktywów) jest dostępny w swoim obecnym stanie do natychmiastowej sprzedaży, z zachowaniem normalnych i zwyczajowo przyjętych warunków sprzedaży, a wystąpienie transakcji sprzedaży jest wysoce prawdopodobne w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwale zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wyceniane są w niższej z dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia. Niektóre aktywa trwale zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, takie jak aktywa finansowe oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wyceniane są według tych samych zasad rachunkowości, jakie były stosowane przez Spółkę przed zaklasyfikowaniem do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży. Aktywa trwale zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży nie podlegają amortyzacji.

Kapitał własny

Kapitał podstawowy wykazywany jest w wartości nominalnej udziałów, zgodnie ze statutem Spółki oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał rezerwowy tworzony jest przez Spółkę z wygosodarowanego zysku z przeznaczeniem na rozwój spółki albo pokrycie szczególnych strat lub innych wydatków. O sposobie użycia kapitału rezerwowego decyduje Walne Zgromadzenie Wspólników Spółki.

Kapitał zapasowy tworzony jest przez Spółkę z wygosodarowanego zysku z lat poprzednich.

W zyskach zatrzymanych wykazywane są niepodzielone wyniki z lat ubiegłych oraz wynik finansowy bieżącego roku.

Świadczenia pracownicze

Wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązania i rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują następujące tytuły:

- krótkoterminowe świadczenia pracownicze z tytułu wynagrodzeń (wraz z premiami i prowizjami), składek na ubezpieczenia społeczne, świadczenia z tytułu Pracowniczych Programów Kapitałowych oraz nagród jubileuszowych,
- rezerwy na niewykorzystane urlopy,
- inne długoterminowe świadczenia pracownicze, do których Spółka zalicza odprawy emerytalne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze

Wartość zobowiązań z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych ustala się bez dyskonta i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie wymaganej zapłaty w okresie, którego dotyczy.

Rezerwy na niewykorzystane urlopy

Spółka tworzy rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności, które będzie musiała ponieść w wyniku niewykorzystanego przez pracowników uprawnienia, a które to uprawnienie narosło na dzień bilansowy. Rezerwa na niewykorzystane urlopy stanowi rezerwę krótkoterminową i nie podlega dyskontowaniu.

Odprawy emerytalne

Zgodnie z systemami wynagradzania obowiązującymi w Spółce pracownicy mają prawo do odpraw emerytalnych. Odprawy emerytalne wypłacane są jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę i stanowią pozostałe długoterminowe świadczenia pracownicze. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz średniego wynagrodzenia pracownika.

Ze względu na niewielką liczbę pracowników zatrudnionych na umowę o pracę, dużą rotację personelu oraz jego młody wiek Spółka odstąpiła od naliczania rezerw na odprawy emerytalne z uwagi na nieistotność kwot w stosunku do kosztów prawidłowego oszacowania.

Rezerwy, zobowiązania i aktywa warunkowe

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych, a przy tym można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Termin poniesienia oraz kwota wymagająca uregulowania mogą być niepewne.

Rezerwy tworzy się m.in. na następujące tytuły:

- toczące się postępowania sądowe oraz sprawy sporne,
- koszty bezpośrednie współmierne do wykazanych przychodów ze sprzedaży podstawowych usług świadczonych przez Spółkę:
- restrukturyzacja, tylko jeżeli na podstawie odrębnych przepisów Spółka jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy.

Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszt finansowy.

Jeżeli Spółka spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Jednakże wartość tego aktywa nie może przewyższyc kwoty rezerwy.

W przypadku gdy wydatkowanie środków w celu wypełnienia obecnego obowiązku nie jest prawdopodobne, kwoty zobowiązania warunkowego nie ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, za wyjątkiem zobowiązań warunkowych identyfikowanych w procesie połączenia jednostek gospodarczych zgodnie z MSSF 3.

Możliwe wpływy zawierające korzyści ekonomiczne dla Spółki, które nie spełniają jeszcze kryteriów ujęcia jako aktywa, stanowią aktywa warunkowe, których nie ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Informację o aktywach warunkowych ujawnia się w dodatkowych notach objaśniających.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży stanowią wyłącznie przychody z umów z klientami objęte zakresem MSSF 15 (za wyjątkiem przychodów z leasingów, które prezentowane są zgodnie z MSSF 16). Sposób ujmowania przychodów ze sprzedaży w sprawozdaniu finansowym Spółki, w tym zarówno wartość, jak i moment rozpoznania przychodów, określa pięcioetapowy model obejmujący następujące kroki:

- identyfikacja umowy z klientem,
- identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia,
- określenie ceny transakcyjnej,
- przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia,
- ujęcie przychodu podczas wypełniania zobowiązań do wykonania świadczenia lub po ich wypełnieniu.

Identyfikacja umowy z klientem

Spółka ujmuje umowę z klientem tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria:

- strony zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane;
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych Spółki); oraz
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia

W momencie zawarcia umowy Spółka dokonuje oceny dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie z klientem i identyfikuje jako zobowiązanie do wykonania świadczenia każde przyrzeczenie do przekazania na rzecz klienta dobra lub usługi, które można wyodrębnić lub grupy odrębnych dóbr lub usług, które są zasadniczo takie same i w taki sam sposób przekazywane klientowi. Spółka nie sprzedaje usług w pakietach (w rozumieniu MSSF 15).

Dobro lub usługa są wyodrębnione, jeżeli spełniają oba następujące warunki:

- klient może odnosić korzyści z dobra lub usługi albo bezpośrednio, albo poprzez powiązanie z innymi zasobami, które są dla niego łatwo dostępne oraz
- obowiązek Spółki do przekazania dobra lub usługi klientowi można wyodrębnić spośród innych obowiązków określonych w umowie.

Ustalenie ceny transakcyjnej

W celu ustalenia ceny transakcyjnej Spółka uwzględnia warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniami Spółki będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich. Wynagrodzenie określone w umowie z klientem obejmuje kwoty stałe. Przy sprzedaży usług nie występują rabaty i upusty, ani prawo do zwrotu czy ubezpieczenia.

Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia

Spółka przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniami Spółki – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Ujęcie przychodu podczas wypełniania zobowiązań do wykonania świadczenia lub po ich wypełnieniu

Spółka ujmuje przychody w momencie transferu dóbr lub usług na klienta w wartości równej cenie transakcyjnej, z uwzględnieniem zasady memoriału.

Poprzez działalność we własnych klubach fitness Spółka uzyskuje także przychody ze sprzedaży o charakterze B2C, która obejmuje sprzedaż kartonów członkowskich oraz towarów. Kartony zapewniają dostęp do klubów z określonych sieci i na podstawie podpisanych umów z klientami rozliczane i opłacane są miesięcznie przez cały okres trwania umowy. Klient ma możliwość zawieszenia kartonu zgodnie z warunkami umowy oraz wypowiedzenia umowy w dowolnym momencie, przy czym rozwiązanie umowy następuje z końcem określonego okresu rozliczeniowego.

Za moment rozpoznania przychodów B2C Spółka zasadniczo uznaje miesiąc kalendarzowy odzwierciedlający okres wykonania usługi lub w momencie wydania towarów (w przypadku sprzedaży towarów w klubach fitness).

Dochody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są sukcesywnie w miarę ich narastania zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej. Dywidendy ujmowane są w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne ujmowane są w wyniku zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Spółka prezentuje w sprawozdaniu finansowym koszty w układzie kalkulacyjnym.

Podatek dochodowy bieżący, aktywa i rezerwa na odroczony podatek dochodowy, inne podatki

Obciążenie podatkowe wyniku finansowego obejmuje podatek dochodowy bieżący oraz odroczony, który nie dotyczy pozycji ujętych w pozostałych dochodach całkowitych lub bezpośrednio w kapitale.

Bieżące obciążenie podatkowe obliczane jest na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) przed opodatkowaniem w związku z czasowym przesunięciem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów do innych okresów oraz wyłączeniem pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony wyliczany jest metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i zobowiązań a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony tworzona jest od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe. Nie ujmuje się aktywów ani rezerwy, jeśli różnica przejściowa wynika z początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązań w transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych oraz która w czasie jej wystąpienia nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy. Nie ujmuje się rezerwy na podatek odroczony od wartości firmy, która nie podlega amortyzacji na gruncie przepisów podatkowych.

Podatek odroczony wyliczany jest przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub rezerwa rozliczona, przyjmując za podstawę przepisy prawne obowiązujące na koniec okresu sprawozdawczego.

Rezerwa i aktywa z tytułu podatku odroczonego są ze sobą kompensowane, o ile oba odnoszą się do tej samej jurysdykcji podatkowej. W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Spółki wykazywana jest suma aktywów i suma rezerw ze sprawozdań jednostkowych po korektach konsolidacyjnych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy dzień bilansowy i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej

prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

2.3. Subiektywne oceny Zarządu oraz niepewność szacunków

Przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Zarząd Spółki kieruje się osądem przy dokonywaniu licznych szacunków i założeń, które mają wpływ na stosowane zasady rachunkowości oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań, przychodów oraz kosztów. Faktycznie zrealizowane wartości mogą różnić się od szacowanych przez Zarząd. Informacje o szacunkach i założeniach, które są znaczące dla sprawozdania finansowego Spółki, zostały zaprezentowane poniżej.

Okresy ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych

Zarząd Spółki dokonuje corocznej weryfikacji okresów ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, podlegających amortyzacji. Na skutek weryfikacji przeprowadzonej na dzień 31 grudnia 2021 roku nie zidentyfikowano przesłanek, które wymagałyby zmiany okresów ekonomicznej użyteczności posiadanych aktywów trwałych. W efekcie Zarząd ocenił, że okresy użyteczności aktywów przyjęte przez Spółkę dla celów amortyzacji odzwierciedlają oczekiwany okres przynoszenia korzyści ekonomicznych przez te aktywa w przyszłości. Jednakże faktyczne okresy przynoszenia korzyści przez te aktywa w przyszłości mogą różnić się od zakładanych, w tym również ze względu na techniczne starzenie się majątku. Wartość bilansowa aktywów trwałych podlegających amortyzacji prezentowana jest w notach nr 6, 7 oraz 8.

Rozliczenia z tytułu podatku dochodowego oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Obowiązujące w Polsce przepisy podatkowe podlegają częstym zmianom, powodując istotne różnice w ich interpretacji i istotne wątpliwości w ich stosowaniu. Organy podatkowe posiadają instrumenty kontroli umożliwiające im weryfikację podstaw opodatkowania (w większości przypadków w okresie poprzednich 5 lat obrotowych), oraz nakładanie kar i grzywien. Od 15 lipca 2016 roku Ordynacja Podatkowa uwzględnia także postanowienia Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR), która ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia opodatkowania. Klauzulę GAAR należy stosować tak w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie, jak i do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiąganym. W konsekwencji ustalenie zobowiązań podatkowych, aktywów oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego może wymagać istotnego osądu, w tym dotyczącego transakcji już zaistniałych, a kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku kontroli organów podatkowych.

Prawdopodobieństwo rozliczenia składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na budżecie Spółki zatwierdzonym przez Zarząd Spółki. Jeżeli prognozowane wyniki finansowe wskazują, że Spółka osiągnie dochód do opodatkowania, aktywa na podatek odroczoney ujmowane są w pełnej wysokości.

Utrata wartości aktywów niefinansowych

W celu określenia wartości odzyskiwalnej Zarząd szacuje prognozowane przepływy pieniężne oraz stopę, którą przepływy dyskontowane są do wartości bieżącej. W procesie wyceny wartości bieżącej przyszłych przepływów pieniężnych dokonywane są założenia dotyczące prognozowanych wyników finansowych. Założenia te odnoszą się do przyszłych zdarzeń i okoliczności. Faktycznie zrealizowane wartości mogą różnić się od szacowanych, co w kolejnych okresach sprawozdawczych może przyczynić się do znaczących korekt wartości aktywów Spółki.

Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych

Na każdy dzień sprawozdawczy Zarząd Spółki dokonuje ustalenia odpisu aktualizującego wartość należności i pożyczek. W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje – zgodnie z możliwością, jaką daje standard – uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15. Do wyliczenia odpisu Spółka stosuje metodę maczycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania. Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych oraz ewentualny wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Prawdopodobieństwo niewykonania zobowiązania szacowane jest na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności. W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła cztery przedziały:

1. Nieprzeterminowane oraz przeterminowane od 1 do 60 dni,
2. Przeterminowane od 61 do 180 dni,
3. Przeterminowane od 181 do 360 dni,
4. Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to: należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości, należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega, pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty). W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Spółka stosuje 3 stopniową klasyfikację aktywów finansowych pod kątem ich utraty wartości, za wyjątkiem należności handlowych:

- Stopień 1 – salda, dla których nie nastąpiło znaczące zwiększenie ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia i dla których ustala się oczekiwaną stratę w oparciu o prawdopodobieństwo niewypełnienia zobowiązania w ciągu 12 miesięcy (tj. całkowita oczekiwana strata kredytowa pomnożona jest przez prawdopodobieństwo, że strata wystąpi w ciągu następnych 12 miesięcy);
- Stopień 2 – salda, dla których nastąpiło znaczące zwiększenie ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia, ale brak jest obiektywnych przesłanek utraty wartości i dla których ustala się oczekiwaną stratę w oparciu o prawdopodobieństwo niewypełnienia zobowiązania w ciągu całego umownego okresu życia aktywa;
- Stopień 3 – salda z obiektywną przesłanką utratą wartości.

Leasing

Ujęcie umów leasingu zgodnie z zasadami MSSF 16 oparte jest na subiektywnej ocenie Zarządu, uwzględniającej bieżące interpretacje MSSF 16. Subiektywna ocena oraz szacunki Zarządu mogą ulec zmianie na skutek nowych interpretacji MSSF 16 wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz / lub w przypadku, gdy rozwój ogólnie przyjętej praktyki stosowania zasad rachunkowości doprowadzi do wypracowania bardziej przejrzystych interpretacji w tym zakresie.

Kluczowe osądy przy ujmowaniu umów leasingowych dotyczą:

- okresu leasingu - ustalając okres leasingu, Spółka uwzględnia wszystkie fakty i okoliczności tworzące zachętę ekonomiczną do skorzystania z opcji przedłużenia umowy lub nieskorzystania z opcji zakończenia umowy. Nieodwoływalny okres leasingu obejmuje okresy wynikające z opcji przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tej opcji oraz okresy wynikające z opcji wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca nie skorzysta z tej opcji. Przy ustalaniu okresu leasingu uwzględniono również regulacje prawne oraz zwyczajowe obowiązujące w polskim otoczeniu prawnym, jak również specyfikę umów w Spółce i strategię biznesową. Ponowna ocena tego, czy istnieje racjonalna pewność, że Spółka skorzysta z opcji przedłużenia lub nie skorzysta z opcji wypowiedzenia, dokonywana jest w przypadku wystąpienia istotnych zdarzeń i zmiany okoliczności wpływających na taką ocenę, a będąca pod kontrolą Spółki,
- struktury stałych i zmiennych płatności w umowie,
- stopy dyskonta, tj. krańcowej stopy procentowej leasingobiorcy. Stopy dyskonta przyjęte przez Spółkę dla celów wyceny zgodnie z MSSF 16 zostały oparte na stopach referencyjnych oraz marży banku charakterystycznej dla warunków danej umowy leasingowej (przy uwzględnieniu bazowego składnika aktywów, okresu trwania oraz uwarunkowań leasingobiorcy).

Zobowiązanie z tytułu leasingu prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odzwierciedla najlepsze szacunki uwzględniające najbardziej aktualne interpretacje i praktykę stosowania MSSF 16, jednak zmiana okoliczności w przyszłości może skutkować zwiększeniem lub zmniejszeniem zobowiązania z tytułu leasingu oraz ujęciem korespondującej korekty w aktywach z tytułu prawa do użytkowania.

wpływ na określenie wartości godziwej nabywanych aktywów i zobowiązań oraz ustalenie wartości firmy.

Rezerwy

W przypadkach, w których występuje niepewność co do terminu poniesienia lub kwoty przyszłych nakładów niezbędnych do uregulowania zobowiązania, Spółka zawiązuje rezerwy na zobowiązania. Wartość rezerwy opiera się o szacunki zarządu Spółki, dokonane na bazie aktualnie dostępnych informacji.

2.4. Korekta prezentacji oraz zmiana zasad rachunkowości

W analizowanym okresie Spółka nie dokonała korekty błędów oraz zmian zasad rachunkowości

2.5. Wartości niematerialne i prawne

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

	Pozostałe wartości niematerialne i prawne	Razem
Stan na 31.12.2021		
Wartość bilansowa brutto	19	19
Skumulowane umorzenie i odpisy aktualizujące	(19)	(19)

Wartość bilansowa netto	0	0
Stan na 31.12.2020		
Wartość bilansowa brutto	19	19
Skumulowane umorzenie i odpisy aktualizujące	(19)	(19)
Wartość bilansowa netto	0	0

ZMIANA WARTOŚCI BILANSOWEJ WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH

	Pozostałe wartości niematerialne i prawne	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 roku		
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021 roku	0	0
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	0	0
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja)	0	0
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	0	0
Amortyzacja (-)	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 roku	0	0
za okres od 01.01 do 31.12.2020 roku		
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020 roku	6	6
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	0	0
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja)	0	0
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	0	0
Amortyzacja (-)	(6)	(6)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 roku	0	0

Wartości niematerialne użytkowane przez Spółkę obejmują oprogramowanie komputerowe. Spółka nie wykorzystuje w działalności składników wartości niematerialnych, których okres użytkowania jest nieokreślony.

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych została zaprezentowana w sprawozdaniu z wyniku w następujących pozycjach:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Koszt własny sprzedaży	0	0
Koszty ogólnoadministracyjne	0	6
Koszty sprzedaży	0	0
Razem amortyzacja wartości niematerialnych	0	6

Na dzień bilansowy 2021 roku Spółka przeprowadziła okresowy przegląd okresów użytkowania składników wartości niematerialnych i prawnych, który wykazał brak potrzeby zmian okresów ich użytkowania oraz brak potrzeby odpisów aktualizujących ich wartość.

2.6. Rzeczowe aktywa trwałe

RECZOWE AKTYWA TRWAŁE

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Stan na 31.12.2021						
Wartość bilansowa brutto	12 175	1 406	2	4 918	2 318	20 819
Skumulowane umorzenie i odpisy aktualizujące	(5 126)	(711)	(2)	(3 266)	(23)	(9 128)
Wartość bilansowa netto	7 049	695	0	1 652	2 295	11 691
Stan na 31.12.2020						
Wartość bilansowa brutto	13 766	1 327	9	5 282	567	20 950

Skumulowane umorzenie i odpisy aktualizujące	(4 070)	(567)	(6)	(2 828)	(372)	(7 843)
Wartość bilansowa netto	9 696	760	3	2 454	195	13 107

ZMIANA WARTOŚCI BILANSOWEJ RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2021 roku						
Wartość bilansowa netto na dz. 01.01.2020 roku	9 696	760	3	2 454	195	13 107
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	0	0	0	0	2 203	2 203
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	(1 338)	(5)	0	(50)	0	(1 393)
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	0	89	0	(9)	(80)	0
Inne zmiany (przeszacowania)	0	0	0	0	0	0
Amortyzacja (-)	(1 309)	(149)	(3)	(742)	0	(2 203)
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	0	0	0	0	(23)	(23)
Odwrócenie odpisów aktualizujących	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 roku	7 049	695	0	1 652	2 295	11 691
za okres od 01.01 do 31.12.2020 roku						
Wartość bilansowa netto na dz. 01.01.2019 roku	8 471	773	4	2 024	1 177	12 449
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	0	0	0	0	3 908	3 908
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	0	(5)	0	0	(616)	(621)
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	2 552	200	0	1 150	(3 902)	0
Inne zmiany (przeszacowania)	0	0	0	0	0	0
Amortyzacja (-)	(1 327)	(208)	(1)	(720)	0	(2 256)
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	0	0	0	0	(372)	(372)
Odwrócenie odpisów aktualizujących	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 roku	9 696	760	3	2 454	195	13 107

Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych została ujęta w następujących pozycjach sprawozdania z wyniku i sprawozdania z sytuacji finansowej:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Koszt własny sprzedaży	2 185	2 106
Koszty ogólnoadministracyjne	18	37
Koszty sprzedaży	0	113
Razem amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	2 203	2 256

W 2021 roku Spółka dokonała odpisu z tytułu utraty wartości nakładów inwestycyjnych poniesionych na obce środki trwałe w wysokości 23 tys. PLN. Decyzją Zarządu Spółka wycofała się z planowanej inwestycji otwarcia klubu fitness w Zgierzu.

Testy na utratę wartości niefinansowych aktywów trwałych (w tym dotyczących pozycji wykazywanych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Fit Fabric Sp. z o.o.) dla grupy kapitałowej Benefit Systems S.A. zostały opracowane na poziomie jednostki dominującej. W wyniku przeprowadzonych testów nie stwierdzono utraty wartości aktywów trwałych. Więcej informacji o tych testach przedstawiono w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jednostki dominującej.

2.7. Leasing

2.7.1. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Wartość bilansowa aktywów z tytułu prawa do użytkowania przedstawia się następująco:

od 01.01 do 31.12.2021	Nieruchomości	Sprzęt fitness	Pozostałe	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021 roku	44 020	7 031	258	51 309
Nowe umowy leasingowe	0	0	0	0
Modyfikacje, zakończenia umów, sprzedaże	(4 780)	(128)	0	(4 908)
Amortyzacja	(7 065)	(1 868)	(80)	(9 013)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 roku	32 175	5 035	178	37 388

od 01.01 do 31.12.2020	Nieruchomości	Sprzęt fitness	Pozostałe	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020 roku	56 756	8 804	345	65 905
Nowe umowy leasingowe	0	620	3	623
Modyfikacje, zakończenia umów, sprzedaże	(4 972)	29	(16)	(4 959)
Amortyzacja	(7 764)	(2 422)	(74)	(10 260)
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020 roku	44 020	7 031	258	51 309

2.7.2. Zobowiązania z tytułu leasingu

	od 01.01 do 31.12.2020
Saldo na dzień 01.01.2021 roku	60 353
Nowe umowy leasingowe	0
Modyfikacje, zakończenia umów, sprzedaże	(7 148)
Naliczone odsetki	835
Płatności	(8 941)
Inne	1 606
Saldo na dzień 31.12.2021 roku	46 705
Długoterminowe	33 700
Krótkoterminowe	13 005

	od 01.01 do 31.12.2020
Saldo na dzień 01.01.2020 roku	69 788
Nowe umowy leasingowe	623
Modyfikacje, zakończenia umów, sprzedaże	(6 061)
Naliczone odsetki	1 380
Płatności	(6 496)
Inne	1 119
Saldo na dzień 31.12.2020 roku	60 353
Długoterminowe	47 716
Krótkoterminowe	12 637

Analiza terminów wymagalności zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 31 grudnia 2020 roku i 31 grudnia 2019 roku przedstawia się następująco:

	Opłaty z tytułu umów leasingu płatne w okresie:			
	do 1 roku	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
Stan na 31.12.2021				
Opłaty leasingowe	13 221	29 580	5 945	48 746
Koszty finansowe (-)	(216)	(1 281)	(544)	(2 041)

Wartość bieżąca zobowiązania	13 005	28 299	5 401	46 705
------------------------------	--------	--------	-------	--------

Opłaty z tytułu umów leasingu płatne w okresie:			
do 1 roku	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	Razem

Stan na 31.12.2020

Opłaty leasingowe	13 145	37 411	13 986	64 542
Koszty finansowe (-)	(129)	(2 155)	(1 905)	(4 189)
Wartość bieżąca zobowiązania	13 016	35 256	12 081	60 353

2.7.3. Subleasing

Spółka nie występuje w roli leasingodawcy.

2.8. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności długoterminowe:

	31.12.2021	31.12.2020
Kaucje wpłacone z innych tytułów	13	13
Koszty opłacone z góry	0	0
Pozostałe należności	0	19
Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności razem	13	32

Należności krótkoterminowe:

	31.12.2021	31.12.2020
<i>Aktywa finansowe (MSSF 9):</i>		
Należności z tytułu dostaw i usług	1 491	2 045
Odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług (-)	(275)	(210)
Należności z tytułu dostaw i usług netto	1 216	1 835
Inne należności		0
Pozostałe należności finansowe netto	0	0
Należności finansowe	1 216	1 835
<i>Aktywa niefinansowe (poza MSSF 9):</i>		
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	1 229	546
Niezafakturowane przychody	950	0
Koszty opłacone z góry	474	148
Należności niefinansowe	2 648	694
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności razem	3 864	2 529

Wartość bilansowa należności z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Spółkę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

Spółka dokonała oceny należności ze względu na utratę ich wartości zgodnie ze stosowaną polityką rachunkowości (patrz punkt 2.2.3 w punkcie „Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości”). W związku z powyższym w 2021 roku Spółka dokonała nowych odpisów aktualizujących wartość należności na kwotę 64 732,99 PLN.

Dalsza analiza ryzyka kredytowego należności, w tym analiza wieku należności zaległych nie objętych odpisem aktualizującym, została przedstawiona w nocie nr 2.29.2.

2.9. Pożyczki udzielone

Spółka dla celów prezentacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wyodrębnia klasę pożyczek udzielonych. Na dzień 31.12.2021 roku w sprawozdaniu z sytuacji finansowej pozycja pożyczek udzielonych nie wystąpiła

2.10. Aktywa oraz rezerwa na podatek odroczony

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

	31.12.2021	31.12.2020
<i>Saldo na początek okresu:</i>		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	601
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	45
Podatek odroczony netto na początek okresu	0	556
<i>Zmiana stanu w okresie wpływająca na:</i>		
Wynik (+/-)	0	(556)
Pozostałe całkowite dochody (+/-)	0	0
Podatek odroczony netto na koniec okresu, w tym:	0	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:			Saldo na koniec okresu
		wynik	pozostałe całkowite dochody	rozliczenie połączenia	
Stan na 31.12.2021					
<i>Aktywa:</i>					
Inne aktywa	0	0	0	0	0
<i>Zobowiązania:</i>					
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	0	0	0	0	0
Rezerwy na świadczenia pracownicze	0	0	0	0	0
Pozostałe rezerwy	0	0	0	0	0
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	0	0	0	0	0
Razem	0	0	0	0	0

Stan na 31.12.2020

<i>Aktywa:</i>					
Inne aktywa	237	(237)	0	0	0
<i>Zobowiązania:</i>					
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	102	(102)	0	0	0
Rezerwy na świadczenia pracownicze	18	(18)	0	0	0
Pozostałe rezerwy	210	(210)	0	0	0
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	34	(34)	0	0	0
Razem	601	(601)	0	0	0

Spółka kierując się zasadą ostrożności i mając na uwadze niepewność co do realizacji Aktywa na podatek odroczony z tytułu nierozliczonych strat podatkowych podjęła decyzję o nie prezentowaniu w 2021 roku Aktywa na podatek odroczony.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:			Saldo na koniec okresu
		wynik	pozostałe całkowite dochody	rozliczenie połączenia	
Stan na 31.12.2021					
<i>Aktywa:</i>					
Należności z tytułu dostaw i usług	0	0	0	0	0
<i>Zobowiązania:</i>					
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	0	0	0	0	0
Inne zobowiązania	0	0	0	0	0
Razem	0	0	0	0	0
Stan na 31.12.2020					
<i>Aktywa:</i>					
Należności z tytułu dostaw i usług	0	0	0	0	0
<i>Zobowiązania:</i>					
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	14	(14)	0	0	0
Inne zobowiązania	31	(31)	0	0	0
Razem	45	(45)	0	0	0

Pozycje aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego są prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto.

2.11. Zapasy

W sprawozdaniu finansowym Spółki ujęte są następujące pozycje zapasów:

	31.12.2021	31.12.2020
Towary	138	115
Wartość bilansowa zapasów razem	138	115

W 2021 roku Spółka ujęła w działalności operacyjnej sprawozdania z wyniku koszty sprzedanych towarów i materiałów w kwocie 386 tys. PLN. Podobnie jak w roku poprzednim Spółka nie dokonała odpisów aktualizujących wartość zapasów.

Na dzień 31 grudnia 2021 roku żadne zapasy nie stanowiły zabezpieczeń zobowiązań Spółki.

2.12. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31.12.2021	31.12.2020
Środki pieniężne na rachunkach bankowych prowadzonych w PLN	2 505	600
Środki pieniężne na rachunkach bankowych walutowych	0	0
Środki pieniężne w kasie	73	7
Depozyty krótkoterminowe	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty razem	2 578	607

Spółka dla celów sporządzenia sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

2.13. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana

W 2021 roku Spółka nie zaniechała żadnej działalności i na dzień 31 grudnia 2021 roku nie wykazała aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży.

2.14. Kapitał własny

2.14.1. Kapitał podstawowy

Na dzień 31 grudnia 2021 roku kapitał podstawowy Spółki wynosił 6 tys. PLN (2020 rok: 6 tys. PLN) i dzielił się na 120 udziałów (2020 rok: 120) o wartości nominalnej 50 PLN każdy. Wszystkie udziały zostały w pełni opłacone. Wszystkie udziały w równym stopniu uczestniczą w podziale dywidendy.

2.14.2. Kapitał rezerwowy i pozostały

Na dzień 31 grudnia 2021 roku Spółka nie posiadała kapitału rezerwowego i pozostałego, podobnie jak w roku 2020.

2.14.3. Zyski zatrzymane

Pozycja zyski zatrzymane agreguje kapitały: rezerwowy, pozostałe kapitały oraz niepodzielony wynik z lat ubiegłych.

2.15. Rezerwy

Na dzień 31.12.2021 roku nie wystąpiły przesłanki uzasadniające powstanie rezerw, za wyjątkiem rezerw na świadczenia pracownicze.

2.16. Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne

Wartość kredytów, pożyczek i innych instrumentów dłużnych ujętych w sprawozdaniu finansowym prezentuje poniższa tabela:

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu:	Zobowiązania krótkoterminowe		Zobowiązania długoterminowe	
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
Kredyty w rachunku bieżącym	0	0	0	0
Kredyt inwestycyjny	0	0	0	0
Pożyczki	1 439	0	18 979	13 226
Dłużne papiery wartościowe (obligacje)	0	0	0	0
Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	1 439	0	18 979	13 226
Zobowiązania finansowe wyznaczone do wyceny w wartości godziwej przez wynik	0	0	0	0
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne razem	1 439	0	18 979	13 226

Zmiana wartości bilansowej otrzymanych pożyczek, w tym odpisów aktualizujących ich wartość, przedstawia się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Wartość brutto		
Saldo na początek okresu	13 226	12 688
Kwota pożyczek otrzymanych w okresie	6 300	700
Odsetki naliczone efektywną stopą procentową	892	496
Splata pożyczek (-)	0	(613)
Splata odsetek od pożyczek (-)	0	(80)
Inne zmiany	0	35
Wartość brutto na koniec okresu	20 418	13 226

Odpisy z tytułu utraty wartości

Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0
Wartość bilansowa na koniec okresu	20 418	13 226

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Spółka nie zalicza żadnych instrumentów z klasy kredytów i pożyczek do zobowiązań finansowych wyznaczonych do wyceny w wartości godziwej przez wynik. Wszystkie kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Informacje dotyczące charakteru i zakresu ryzyka, na które narażona jest Spółka z tytułu zaciągniętych kredytów, pożyczek i innych instrumentów dłużnych prezentuje poniższa tabela:

Waluta	Oprocentowanie	Termin wymagalności	Wartość bilansowa w tys. PLN	Zobowiązanie	
				krótkoterminowe	długoterminowe

Stan na 31.12.2021

Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2025-01-11	6 358	0	6 358
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2022-09-10	415	415	0
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	4 214	0	4 214
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	1 626	0	1 626
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	1 078	0	1 078
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	316	0	316
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-01-31	1 337	0	1 337
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2022-12-31	1 024	1 024	0
Benefit Systems SA	PL	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	4 050	0	4 050
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne razem wg stanu na dzień 31.12.2021				20 418	1 439	18 979

Stan na 31.12.2020

Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2024-12-01	5 983	0	5 983
Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2022-09-10	404	0	404
Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	3 972	0	3 972
Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	1 541	0	1 541
Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	1 024	0	1 024
Benefit Systems SA	PLN	WIBOR 12M+MARŻA1,5%	2023-12-31	302	0	302
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne razem wg stanu na dzień 31.12.2020				13 226	0	13 226

Wszystkie pożyczki oprocentowane są na bazie zmiennych stóp procentowych w oparciu o referencyjną stopę WIBOR 12M na pierwszy dzień roku, która według stanu na dzień 31 grudnia 2021 roku kształtowała się na poziomie 3,13%, na 31 grudnia 2020 rok: 0,25%.

Zabezpieczenie spłaty zobowiązań

Zaciągnięte przez Spółkę zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, innych instrumentów dłużnych oraz z tytułu leasingu objęte są następującymi zabezpieczeniami spłaty (według stanu na dzień bilansowy):

- gwarancje bankowe udzielane przez Santander Bank Polska S.A.
- gwarancja udzielona przez Benefit Systems S.A.
- oświadczenia udziałowców o poddaniu się egzekucji,
- weksel własny in blanco z deklaracją wekslową do kwoty zadłużenia wraz z odsetkami.

Gwarancje bankowe z tytułu umów najmu nieruchomości:

Beneficjent	Rodzaj	Termin ważności	Kwota gwarancji	Waluta gwarancji
AUCHAN POLSKA SP Z O.O.	gwarancja	2022-06-28	119	PLN
Dream Home Invest Sp. z o.o.	gwarancja	2022-07-05	164	PLN

ARBI sp.z o.o. sp.k.	gwarancja	2022-07-06	95	PLN
TOWER PROJECT SP. Z O.O. SKA	gwarancja	2022-07-14	129	PLN
INGKA CENTERS POLSKA sp. z o.o.	gwarancja	2022-07-30	54	EUR
DIAMANTE INVESTMENTS sp. z o.o.	gwarancja	2022-07-30	329	PLN
SFERA 24 Sp. z o.o.	gwarancja	2022-08-16	70	PLN
Koniczynka "FH" Sp. z o.o. Sp.k.	gwarancja	2022-09-03	110	PLN
Liberty Investments sp. z o.o. sp.k.	gwarancja	2022-10-03	696	PLN
Politechnika Łódzka	gwarancja	2022-10-07	121	PLN
ACE3 Sp. z o.o.	gwarancja	2022-10-17	239	PLN
GALERIA KONSTANTYNÓW sp. z o.o.	gwarancja	2023-03-04	92	PLN
Deweloper Media sp. z o.o.	gwarancja	2023-03-16	87	EUR
Deweloper Mediasp. z o.o.	gwarancja	2023-03-16	68	PLN
INVESTPREMIUM sp. z o.o. sp.k	gwarancja	15.11.2022	74	PLN
SUMA			2 306	PLN
			141	EUR

Zabezpieczenia ustanowione do spłaty kredytów i pożyczek:

Lp	Rodzaj kredytu / pożyczki	Nazwa banku / pożyczkodawcy	Zabezpieczenie spłaty Charakter i forma zabezpieczenia
1	kredyt w rachunku bieżącym	PKO Bank Polski S.A.	weksel własny in blanco w kwocie 500 000 PLN
2	pożyczki	BENEFIT SYSTEMS S.A.	oświadczenie udziałowców o poddaniu się egzekucji, weksel własny in blanco

2.17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania przedstawiają się następująco:

Zobowiązania krótkoterminowe:	31.12.2021	31.12.2020
<i>Zobowiązania finansowe (MSSF 9):</i>		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	3 417	1 300
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	645	7
Inne zobowiązania finansowe	0	0
Zobowiązania finansowe	4 062	1 307
<i>Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):</i>		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	0	0
Inne zobowiązania niefinansowe	1 489	1 354
Zobowiązania niefinansowe	1 489	1 354
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	5 551	2 661

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Spółkę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej (patrz nota nr 2.27.).

2.18. Inne zobowiązania finansowe

Na dzień 31 grudnia 2021 roku inne zobowiązania finansowe nie wystąpiły.

2.19. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

31.12.2021	31.12.2020
------------	------------

Zobowiązanie z tytułu umów z klientami	107	941
Rezerwa na rozliczenia z tyt. zafakturowanych przychodów	0	0
Zobowiązania z tytułu umów z klientami - razem	107	941

Zobowiązania wynikające z umów z klientami, to efekt okresów rozliczeniowych nie pokrywających się z miesiącami kalendarzowymi. Zobowiązania te zostaną rozpoznane jako przychód w kolejnych okresach

2.20. Przychody ze sprzedaży

Całość przychodów ze sprzedaży stanowią przychody z umów z klientami objęte zakresem MSSF 15. W sprawozdaniu finansowym nie zamieszcza się informacji na temat segmentów operacyjnych.

Podział przychodów przedstawia poniższa tabela:

<i>Przychody w podziale na kategorie:</i>	01.01-31.12.2021	01.01-31.12.2020
Produkty		
Przychody ze sprzedaży produktów	0	0
Usługi		
Przychody ze sprzedaży usług	13 476	18 802
Towary i materiały		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	697	1 338
Przychody ze sprzedaży razem:	14 173	20 140

2.21. Przychody i koszty operacyjne

2.21.1 Koszty według rodzaju

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Amortyzacja	2.4 2.5	11 217	12 522
Świadczenia pracownicze	2.22.	3 556	6 345
Zużycie materiałów i energii		1 239	2 387
Usługi obce		4 780	2 809
Podatki i opłaty		127	51
Pozostałe koszty rodzajowe		402	149
Koszty według rodzaju razem		21 321	24 263
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		386	750
Zmiana stanu produktów, produkcji w toku (+/-)		0	0
Koszt własny sprzedaży, koszty sprzedaży oraz koszty ogólnoadministracyjne		21 707	25 013

2.21.2 Pozostałe przychody operacyjne

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		36	0
Otrzymane kary i odszkodowania		1 680	40
Dotacje otrzymane		0	137
Efekt zmiany umów leasingowych (MSSF 16)		1 457	0
Inne przychody operacyjne		236	393
Pozostałe przychody operacyjne razem		3 409	570

Pozycja inne przychody operacyjne zawiera przychody z tytułu opłat zarządczych i administracyjnych.

2.21.3 Pozostałe koszty operacyjne

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		0	0
Odpisy aktualizujące wartość należności finansowych		65	0
Wartość netto zlikwidowanych środków trwałych		1 263	0
Utworzenie rezerw		0	530
Zapłacone kary i odszkodowania		0	0
Inne koszty operacyjne		78	71
Pozostałe koszty operacyjne razem		1 406	601

2.22 Świadczenia pracownicze

2.22.1 Koszty świadczeń pracowniczych

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Koszty wynagrodzeń	3 221	5 810
Koszty ubezpieczeń społecznych	335	535
Koszty przyszłych świadczeń (rezerwy odprawy emerytalne)	0	0
Koszty świadczeń pracowniczych razem	3 556	6 345

2.22.2 Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych

Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują:

Świadczenia pracownicze	Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe		Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	280	408	0	0
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	77	268	0	0
Rezerwy na niewykorzystane urlopy, premie, prowizje	42	150	0	0
Rezerwy na odprawy emerytalno-rentowe	0	0	0	0
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych razem	399	826	0	0

2.23 Przychody i koszty finansowe

2.23.1 Przychody finansowe

<i>Przychody odsetkowe dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy:</i>	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (lokaty)	2.12.	0	0
Pożyczki i należności	2.7. 2.8.	0	0
Przychody z odsetek dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		41	0
Dywidendy		0	0
Odwrócenie odpisów aktualizujących wartość należności i pożyczek		0	0
Inne przychody finansowe		0	0
Przychody finansowe razem		41	0

Spółka nie posiada aktywów oraz zobowiązań finansowych z kategorii wyznaczonych przy początkowym ujęciu jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

2.23.2 Koszty finansowe

<i>Koszty odsetek dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy</i>	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.6.	844	1 380
Kredyty w rachunku bieżącym i inwestycyjnym	2.15.	3	117
Pożyczki	2.15.	892	518
Dłużne papiery wartościowe	2.15.	0	0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	2.16.	23	5
Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		0	0
Zyski (straty) (-/+) z tytułu różnic kursowych		0	1 119
Koszty odsetek dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy:		1 762	3 139
Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek		0	0
Inne koszty finansowe		111	0
Koszty finansowe razem		1 873	3 139

2.24 Podatek dochodowy

	Nota	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Podatek bieżący		0	556
Podatek odroczony	2.9.	0	0
Podatek dochodowy razem		0	556

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej przedstawia się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Wynik przed opodatkowaniem	(7 363)	(7 936)
Stawka podatku stosowana przez Spółkę	19%	19%
Podatek dochodowy wg stawki krajowej Spółki	(1 399)	(1 508)
Uzgodnienie podatku dochodowego z tytułu:		
Przychodów nie podlegających opodatkowaniu (-)	(565)	0
Kosztów trwale nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów (+)	489	303
Różnice przejściowe od których nie były utworzone aktywa na podatek dochodowy	1 475	1 761
Korekty obciążenia podatkowego za poprzednie okresy (+/-)	0	0
Podatek dochodowy	0	556
Efektywna stawka podatkowa	0%	(7%)

2.25 Przepływy pieniężne

Spółka dla celów sporządzenia sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (nota nr 2.12). Wpływ na różnicę w wartości środków pieniężnych wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz sprawozdaniu z przepływów pieniężnych mają:

	31.12.2021	31.12.2020
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	2 578	607
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w Cash Flow	2 578	607

2.26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Wśród transakcji między Spółką a pozostałymi stronami powiązаныmi nie występują transakcje z kluczowym personelem wyższego szczebla.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym ujęto następujące kwoty przychodów ze sprzedaży oraz należności od stowarzyszonych oraz pozostałych podmiotów powiązanych:

	Przychody z działalności operacyjnej	
	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Sprzedaż do:		
Jednostek powiązanych	6 511	9 167
Pozostałych podmiotów powiązanych	0	0
Razem	6 511	9 167

	Należności	
	31.12.2021	31.12.2020
Sprzedaż do:		
Jednostek powiązanych	867	1 002
Pozostałych podmiotów powiązanych	0	0
Razem	867	1 002

	Zakup (koszty, aktywa)	
	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Zakup od:		
Jednostek powiązanych	6 511	431
Pozostałych podmiotów powiązanych	0	0
Razem	6 511	431

	Zobowiązania	
	31.12.2021	31.12.2020
Zakup od:		
Jednostek powiązanych	1 190	327
Pozostałych podmiotów powiązanych	0	0
Razem	1 190	327

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym Spółka nie udzieliła pożyczek podmiotom powiązаныm.

Zestawienie pożyczek otrzymanych od jednostek powiązanych przedstawia poniższa tabela:

	31.12.2021		od 01.01 do 31.12.2021	31.12.2020		od 01.01 do 31.12.2020
	Otrzymane w okresie	Skumulowane saldo	Koszty finansowe	Otrzymane w okresie	Skumulowane saldo	Koszty finansowe
Pożyczki otrzymane od:						
Podmiotów powiązanych	6 300	20 418	892	700	13 226	587
Razem	6 300	20 418	892	700	13 226	587

2.27 Aktywa oraz zobowiązania warunkowe

Wartość zobowiązań warunkowych według stanu na koniec poszczególnych okresów (w tym dotyczących podmiotów powiązanych) przedstawia się następująco:

	31.12.2021	31.12.2020
Wobec jednostek stowarzyszonych:		
Gwarancje udzielone	0	0
Wobec pozostałych podmiotów powiązanych:		
Gwarancje udzielone	0	0
Poręczenia umów leasingu	0	0
Poręczenia kredytu inwestycyjnego	0	0
Zobowiązania warunkowe razem	0	0

Zobowiązania warunkowe powiązane z udziałami w jednostkach stowarzyszonych obejmują ryzyko dotyczące instrumentów finansowych.

2.28 Instrumenty finansowe

2.28.1 Kategorie aktywów oraz zobowiązań finansowych

Wartość aktywów finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie (AZK),
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik (AWGW-W),
- aktywa finansowe poza zakresem MSSF 9.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie (ZZK),
- zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik (ZWGW-W),
- zobowiązania poza zakresem MSSF 9.

Nota	Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9			Razem
	AZK	AWGW-W	Poza MSSF 9	

Stan na 31.12.2021

Aktywa trwałe:					
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.7	0	0	13	13
Pożyczki oraz pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	2.8	0	0	0	0
Aktywa obrotowe:					
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.7	1 216	0	2 648	3 864
Pożyczki oraz pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	2.8	0	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2.11	2 578	0	0	2 578
Kategoria aktywów finansowych razem		3 794	0	2 661	6 455

Stan na 31.12.2020

Aktywa trwałe:					
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.7	0	0	32	32
Pożyczki oraz pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	2.8	0	0	0	0
Aktywa obrotowe:					
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2.7	1 835	0	857	2 692
Pożyczki oraz pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	2.8	0	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2.11	607	0	0	607
Kategoria aktywów finansowych razem		2 442	0	889	3 331

Nota	Kategorie instrumentów finansowych wg MSSF 9			Razem
	ZZK	WZP	Poza MSSF 9	

Stan na 31.12.2021

<i>Zobowiązania długoterminowe:</i>					
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.15	0	18 979	0	18 979
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.6	0	0	33 700	33 700
Pozostałe zobowiązania		0	0	0	0
<i>Zobowiązania krótkoterminowe:</i>					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	2.16	4 062	0	1 489	5 551
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.15	0	1 439	0	1 439
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.6	0	0	13 005	13 005
Kategoria zobowiązań finansowych razem		4 062	20 418	48 194	72 674

Stan na 31.12.2020

<i>Zobowiązania długoterminowe:</i>					
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.15	0	13 226	0	13 226
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.6	0	0	47 716	47 716
Pozostałe zobowiązania		0	0	0	0
<i>Zobowiązania krótkoterminowe:</i>					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	2.16	1 307	0	1 354	2 661
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	2.15	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.6	0	0	12 637	12 637
Kategoria zobowiązań finansowych razem		1 307	13 226	61 707	76 240

2.28.2 Pochodne instrumenty finansowe

Spółka nie wykorzystuje instrumentów pochodnych, by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut, w których realizowana jest część transakcji sprzedaży i zakupu.

2.28.3 Dodatkowe informacje o metodach wyceny instrumentów finansowych

a) Pożyczki

Wszystkie pożyczki zostały wycenione metodą zamortyzowanego kosztu.

2.28.4 Przekwalifikowanie

Spółka nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą a metodą zamortyzowanego kosztu.

2.29 Ryzyko dotyczące instrumentów finansowych

Ryzykami związanymi z instrumentami finansowymi, na które może być narażona Spółka są:

- ryzyko rynkowe obejmujące ryzyko walutowe oraz ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko kredytowe oraz
- ryzyko płynności.

W procesie zarządzania ryzykiem finansowym najważniejszą wagę mają następujące cele:

- zabezpieczenie krótkoterminowych oraz średnioterminowych przepływów pieniężnych,
- stabilizacja wahań wyniku finansowego Spółki,
- wykonanie zakładanych prognoz finansowych poprzez spełnienie założeń budżetowych,
- osiągnięcie stopy zwrotu z długoterminowych inwestycji wraz z pozyskaniem optymalnych źródeł finansowania działań inwestycyjnych.

Spółka nie zawiera transakcji na rynkach finansowych w celach spekulacyjnych.

Poniżej przedstawiono najbardziej znaczące ryzyka, na które narażona jest Spółka.

2.29.1 Ryzyko rynkowe

W Spółce na bieżąco monitorowane są ryzyka i zagrożenia związane z czynnikami zewnętrznymi (konkurencja, trendy na rynku), jak i wewnętrznymi (utrzymanie kadry, dbałość o jakość sprzedawanych produktów i wrażeń odbiorców). Spółka poprzez transfer wiedzy rynkowej i kadry zarządzającej podejmuje działania mające na celu budowanie silnej marki i atrakcyjnego produktu.

Spółka na bieżąco monitoruje i analizuje poczynania konkurencji. Konsekwentnie bierze czynny udział w krajowych i międzynarodowych targach, szkoleniach i seminariach fitness, aby wiedza z zakresu najnowszych trendów sprzedaży, budowania i zarządzania lojalnością klientów, kształtowania zespołu oraz controllingu pozwoliła Spółce tworzyć przewagę konkurencyjną.

Spółka dokonuje zakupów i wyposaża obiekty fitness w sprzęt najwyższej jakości oraz aplikacje do szeroko rozumianej współpracy z klientem.

Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe

Większość transakcji w Spółce przeprowadzanych jest w PLN. Transakcjami walutowymi są czynsze najmu klubów fitness wyrażone w EUR wykazane w pozycji Zobowiązania z tytułu leasingu.

Aktywa oraz zobowiązania finansowe Spółki wyrażone w walutach obcych, przeliczone na PLN kursem zamknięcia obowiązującym na dzień bilansowy przedstawiają się następująco:

Nota	Wartość wyrażona w walucie (w tys.):			Wartość po przeliczeniu PLN
	EUR	USD		

Stan na 31.12.2021

<i>Aktywa finansowe (+):</i>				
Pożyczki	2.9.	0	0	0
<i>Zobowiązania finansowe (-):</i>				
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	2 115	0	9 728
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	2.17.	0	0	0
Ekspozycja na ryzyko walutowe razem		2 115	0	9 728

Stan na 31.12.2020

<i>Aktywa finansowe (+):</i>				
Pożyczki	2.9.	0	0	0
<i>Zobowiązania finansowe (-):</i>				
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	3 974	0	16 924
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania finansowe	2.17.	0	0	0
Ekspozycja na ryzyko walutowe razem		3 974	0	16 924

Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości wyniku finansowego w odniesieniu do zobowiązań finansowych Spółki oraz wahań kursu EUR do PLN, przy założeniu wzrostu lub spadku kursu o 10% w stosunku do kursu zamknięcia obowiązującego na poszczególne dni bilansowe:

Wahania kursu	Wpływ na wynik finansowy			
	EUR	USD		Razem

Stan na 31.12.2021

Wzrost kursu walutowego	10%	(973)	0	(973)
Spadek kursu walutowego	(10%)	973	0	973

Stan na 31.12.2020

Wzrost kursu walutowego	10%	(1 692)	0	(1 692)
Spadek kursu walutowego	(10%)	1 692	0	1 692

Ekspozycja na ryzyko walutowe ulega zmianom w ciągu roku w zależności od wolumenu transakcji przeprowadzanych w walucie. Niemniej można uznać, że ryzyko walutowe, na które jest narażona Spółka ze względu na wolumen transakcji jest minimalne.

Analiza wrażliwości na ryzyko stopy procentowej

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej koncentruje się na zminimalizowaniu wahań przepływów odsetkowych z tytułu zobowiązań finansowych oprocentowanych zmienną stopą procentową. Spółka jest narażona na ryzyko stopy procentowej w związku z następującymi kategoriami zobowiązań finansowych:

- pożyczki,
- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- leasing

Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości wyniku finansowego oraz pozostałych całkowitych dochodów w odniesieniu do potencjalnego wahania stopy procentowej w górę oraz w dół o 1%. Kalkulację przeprowadzono w odniesieniu do aktywów oraz zobowiązań finansowych wrażliwych na zmianę oprocentowania, tj. oprocentowanych zmienną stopą procentową.

	Wahania stopy	Wpływ na wynik finansowy:		Wpływ na pozostałe dochody całkowite:	
		31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
Wzrost stopy procentowej	1%	(666)	(739)	0	0
Spadek stopy procentowej	(1%)	666	739	0	0

2.29.2 Ryzyko kredytowe

Maksymalna ekspozycja Spółki na ryzyko kredytowe określana jest poprzez wartość bilansową następujących aktywów finansowych i zobowiązań pozabilansowych:

	Nota	31.12.2021	31.12.2020
Pożyczki	2.8.	0	0
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności finansowe	2.7.	3 864	2 692
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2.11.	2 578	607
Zobowiązania warunkowe z tytułu udzielonych gwarancji i poręczeń		0	0
Ekspozycja na ryzyko kredytowe razem		6 442	3 299

Spółka w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów oraz wierzycieli w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Spółka dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W ocenie Zarządu Spółki powyższe aktywa finansowe, które nie są zaległe, można uznać za aktywa o dobrej jakości kredytowej. Z tego też względu Spółka nie ustanawiała zabezpieczeń oraz innych dodatkowych elementów poprawiających warunki kredytowania.

Analizę należności, jako najistotniejszej kategorii aktywów narażonych na ryzyko kredytowe, pod kątem zalegania oraz strukturę wiekową należności zaległych nie objętych odpisem indywidualnym przedstawiają poniższe tabele:

31.12.2021		31.12.2020	
Bieżące	Zaległe	Bieżące	Zaległe

Należności krótkoterminowe:

Należności z tytułu dostaw i usług	920	571	1 811	234
Odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług (-)	0	(275)	0	(210)
Należności z tytułu dostaw i usług netto	920	296	1 811	24
Pozostałe należności finansowe	0	0	0	0
Pozostałe należności finansowe netto	0	0	0	0
Należności finansowe	920	296	1 811	24

31.12.2021	31.12.2020
Należności z tytułu dostaw i usług	Należności z tytułu dostaw i usług

Należności krótkoterminowe zaległe:

do 1 miesiąca	76	11
od 1 do 6 miesięcy	165	13
od 6 do 12 miesięcy	26	0
powyżej 12 miesięcy	29	0
Zaległe należności finansowe	296	24

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Spółka jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach. Z względu na wyższą koncentrację ryzyka kredytowego Spółka podjęła decyzję o objęciu należności odpisem aktualizującym.

Ryzyko kredytowe środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, rynkowych papierów wartościowych oraz pochodnych instrumentów finansowych uznawane jest za nieistotne ze względu na wysoką wiarygodność podmiotów będących stroną transakcji, do których należą przede wszystkim banki.

2.29.3 Ryzyko płynności

Spółka nie jest narażona na ryzyko utraty płynności, tj. zdolności do terminowego regulowania zobowiązań finansowych. Ryzyko płynności Spółka ocenia jako niskie - nie odbiega on od standardowego poziomu ryzyka występującego na rynku. Spółka zarządza ryzykiem płynności poprzez monitorowanie terminów płatności oraz zapotrzebowania na środki pieniężne w zakresie obsługi krótkoterminowych płatności (transakcje bieżące monitorowane w okresach tygodniowych) oraz długoterminowego zapotrzebowania na gotówkę na podstawie prognoz przepływów pieniężnych aktualizowanych w okresach miesięcznych. Zapotrzebowanie na gotówkę porównywane jest z dostępnymi źródłami pozyskania środków (w tym zwłaszcza poprzez ocenę zdolności pozyskania finansowania w postaci kredytów) oraz konfrontowane jest z inwestycjami wolnych środków.

Na dzień bilansowy zobowiązania finansowe Spółki, inne niż instrumenty pochodne, mieściły się w następujących przedziałach terminów wymagalności:

Nota	Krótkoterminowe:		Długoterminowe:			Zobowiązania Razem
	do 6 m-cy	6 do 12 m-cy	1 do 3 lat	3 do 5 lat	Powyżej 5 lat	

Stan na 31.12.2021

Kredyt inwestycyjny		0	0	0	0	0	0
Kredyt bieżący		0	0	0	0	0	0
Pożyczki	2.16.	0	1 439	12 621	6 358	0	20 418
Dłużne papiery wartościowe		0	0	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	8 320	4 684	16 039	12 261	5 401	46 705
Zobowiązania DiU oraz pozostałe zobowiązania finansowe	2.17.	4 062	0	0	0	0	4 062
Ekspozycja na ryzyko płynności razem		12 382	6 123	28 660	18 619	5 401	71 185

Stan na 31.12.2020

Kredyt inwestycyjny		0	0	0	0	0	0
Kredyt bieżący		0	0	0	0	0	0
Pożyczki	2.16.	0	0	7 243	5 983	0	13 226
Dłużne papiery wartościowe		0	0	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.7.	7 221	5 795	20 234	15 022	12 081	60 353
Zobowiązania DiU oraz pozostałe zobowiązania finansowe	2.17.	1 307	0	0	0	0	1 307
Ekspozycja na ryzyko płynności razem		8 528	5 795	27 477	21 005	12 081	74 886

W tabeli wykazano wartość umowną zobowiązań, bez uwzględnienia skutków dyskonta w związku z wyceną zobowiązań według zamortyzowanego kosztu, stąd prezentowane kwoty mogą odbiegać od ujętych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

Na poszczególne dni bilansowe Spółka posiadała ponadto wolne limity kredytowe w rachunkach bieżących:

	31.12.2021	31.12.2020
Przyznane limity kredytowe – kredyt w rachunku bieżącym	500	500
Wykorzystane kredyty w rachunku bieżącym	0	0
Wolne limity kredytowe w rachunku bieżącym	500	500

2.30 Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki jest zapewnienia zdolności kontynuacji działalności przez Spółkę, utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Spółki i zwiększały wartość dla jej Udziałowców.

Spółka monitoruje poziom kapitału na podstawie wartości bilansowej kapitałów własnych. Oblicza wskaźnik dźwigni finansowej jako stosunek kapitału własnego do źródeł finansowania ogółem.

Spółka zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany.

W okresie od dnia 1 stycznia 2021 roku do dnia 31 grudnia 2021 roku oraz od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku nie wprowadzono żadnych istotnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym przedstawione wyżej wskaźniki kształtowały się na następującym poziomie:

	31.12.2021	31.12.2020
<i>Kapitał:</i>		
Kapitał własny	(17 508)	(10 145)
Pożyczki podporządkowane otrzymane od właściciela	20 418	13 226
Kapitał	2 910	3 081
<i>Źródła finansowania ogółem:</i>		
Kapitał własny	(17 508)	(10 145)
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	20 418	13 226
Zobowiązania z tytułu leasingu	46 705	60 353
Źródła finansowania ogółem	49 615	63 434
Wskaźnik kapitału do źródeł finansowania ogółem	0,06	0,05
<i>EBITDA</i>		
Zysk z działalności operacyjnej	(5 531)	(4 797)
Amortyzacja	11 217	12 523
EBITDA	5 686	7 726
<i>Dług:</i>		
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	20 418	13 226
Zobowiązania z tytułu leasingu	46 705	60 353
Dług	67 123	73 579
Wskaźnik długu do EBITDA	11,80	9,52

Spółka nie podlega zewnętrznym wymogom kapitałowym.

2.31 Zdarzenia po dniu bilansowym

Informacja dotycząca faktycznego i potencjalnego wpływu sytuacji polityczno-gospodarczej na terytorium Ukrainy na działalność Spółki

W dniu 24 lutego 2022 roku rozpoczęła się zbrojna ofensywa Rosji na terytorium Ukrainy. Na dzień sporządzenia Sprawozdania Finansowego nie odnotowano zauważalnego wpływu wojny na działalność operacyjną Spółki. Spółka nie posiada aktywów w Ukrainie, ani w Rosji, nie prowadzi także działalności na terenie żadnego z tych krajów, ani nie świadczy usług na rzecz podmiotów tam zlokalizowanych. Zarząd Spółki identyfikuje ryzyko istotnego negatywnego wpływu trwającego konfliktu na wybranych kontrahentów Spółki, jednakże z uwagi na brak

występowania koncentracji sprzedaży i należności od pojedynczych odbiorców, wpływ ewentualnych problemów z płynnością innych podmiotów nie powinien przekładać się negatywnie na sytuację Spółki. W związku z powyższym, w ocenie Spółki, wpływ działania militarnych podjętych przez Rosję na terytorium Ukrainy będzie pośredni i ograniczony.

Pomimo, iż konflikt zbrojny w Ukrainie nie wpływa w istotnym stopniu na bieżącą działalność Spółki, nie można wykluczyć, iż eskalacja konfliktu lub nakładanie sankcji na Rosję przełoży się negatywnie na sytuację gospodarczą m.in. poprzez osłabienie waluty czy dalszy wzrost inflacji, w związku z przerwaniem łańcuchów dostaw i wzrostem kosztów energii, co może przełożyć się na spadek popytu na usługi i produkty Spółki.

Zarząd na dzień publikacji niniejszego sprawozdania nie identyfikuje ryzyka utraty wartości aktywów Spółki, ani zagrożenia kontynuacji działalności Spółki, w związku z sytuacją polityczno-gospodarczą na terytorium Ukrainy.

2.32 Pozostałe informacje

2.32.1 Struktura właścicielska kapitału podstawowego

	Liczba udziałów	Liczba głosów	Wartość nominalna udziałów (tys. PLN)	Udział w kapitale
Stan na 31.12.2021				
Benefit Systems S.A.	120	120	6	100%
Razem	120	120	6	100%

	Liczba udziałów	Liczba głosów	Wartość nominalna udziałów (tys. PLN)	Udział w kapitale
Stan na 31.12.2020				
Benefit Systems S.A.	63	63	3	52%
Tomasz Nowiński	19	19	1	16%
Katarzyna Zgierska	19	19	1	16%
Marcin Wawrzycki	19	19	1	16%
Razem	120	120	6	100%

2.32.2 Wynagrodzenie wyższej kadry zarządzającej i nadzorującej Spółki

Łączna wartość wynagrodzeń i innych świadczeń dla Członków Zarządu Spółki wyniosła:

	Wynagrodzenie	Inne świadczenia	Razem
Okres od 01.01 do 31.12.2021			
Członkowie Zarządu FIT FABRIC Sp. z o.o.	110	0	110
Okres od 01.01 do 31.12.2020			
Członkowie Zarządu FIT FABRIC Sp. z o.o.	937	0	937

2.32.3 Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Audytorem dokonującym badania oraz przeglądu sprawozdania finansowego spółki jest KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. Wynagrodzenie audytora z tytułu badania jednostkowego sprawozdania finansowego wyniosło:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Badanie rocznego i przegląd rocznego sprawozdania finansowego	38	38
Razem	38	38

2.32.4 Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w podziale na poszczególne grupy zawodowe oraz rotację pracowników kształtowały się następująco:

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Pracownicy umysłowi	9	27
Pracownicy fizyczni	0	0
Razem	9	27

	od 01.01 do 31.12.2021	od 01.01 do 31.12.2020
Liczba pracowników przyjętych	0	10
Liczba pracowników - odejścia (-)	18	0
Razem	18	10

2.33 Zatwierdzenie

Jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządzone za rok zakończony 31 grudnia 2021 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki w dniu 5 lipca 2022 roku.

Podpisy Zarządu

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
5 lipca 2022	Karol Albert Tarniowy	Członek Zarządu	
5 lipca 2022	Jakub Grabowski	Członek Zarządu	

Podpis osoby odpowiedzialnej za sporządzenie sprawozdania finansowego

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
5 lipca 2022	Joanna Hilaruk	Kierownik Zespołu Księgi Główniej	